

## Profiel nr.

110642

## Gevestigd premium relatiebureau met schaalbaar model en sterke marktpositie

### Gevestigd in

België

### Persoonlijke gegevens

#### Branche

Dienstverlening

#### Soort bedrijf

Overig

#### Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

#### Transactievorm

Nader te bepalen

#### Levensfase onderneming

Volwassen

#### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

#### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

### Financiële informatie

#### Omzet indicatie

€ 100.000 - € 250.000

#### Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 500.000

#### Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

### Bedrijfshistorie / achtergrond

Sinds 2007 actief als professioneel relatiebureau en matchmakingonderneming met sterke reputatie in Vlaanderen. De onderneming groeide uit tot een gevestigde naam binnen het premium segment van persoonlijke matchmaking en relatiecoaching. Doorheen de jaren werd een trouw klantenbestand opgebouwd, samen met een sterk netwerk en bewezen marktpositie.

Het bedrijf richt zich op kwaliteitsbewuste singles die kiezen voor discretie, persoonlijke begeleiding en duurzame relaties. De onderneming wordt vandaag geleid door de oprichter & freelance matchmakers/coaches en komt beschikbaar in het kader van een overdracht. Een overgangperiode met begeleiding is bespreekbaar.

De onderneming is actief in premium matchmaking, relatiecoaching en persoonlijke begeleiding voor singles. Kernactiviteiten bestaan uit intakegesprekken, profielanalyse, selectieve matching, coaching rond relaties en communicatie, opvolging van klanten en begeleiding tijdens het traject. Daarnaast wordt gewerkt met gerichte leadgeneratie via online marketing, referrals en netwerkkanalen. De werking gebeurt efficiënt via duidelijke processen en ondersteuning door freelance matchmakers/coaches. Hierdoor is het model flexibel en uitbreidbaar.

## Onderscheidend vermogen

De onderneming onderscheidt zich duidelijk van klassieke datingapps door haar persoonlijke en discrete aanpak. Klanten krijgen begeleiding op maat in plaats van anonieme online matching. Het bedrijf heeft een sterke reputatie, jarenlange ervaring en duidelijke nichepositionering bij professionals, ondernemers en hogere profielen. Er is beperkte rechtstreekse concurrentie binnen dit segment. Dankzij opgebouwde knowhow, vaste processen en een mensgerichte aanpak bestaat een hoge meerwaarde voor klanten én een sterke instapbasis voor een overnemer.

## Overig

Interessante opportuniteit voor strategische koper, coachingsgroep, HR-speler, matchmakingconcept, investeerder of ondernemende overnemer die zelf actief wil meewerken. Lage vaste kostenstructuur, schaalbaar model en uitbreidingsmogelijkheden via extra coaches, extra regio's en digitale marketing. Bestaande merknaam, klanteninstroom en commerciële fundamenten aanwezig. Ideaal voor iemand met commerciële flair, people skills en interesse in coaching, relaties of premium dienstverlening. Verdere groei mogelijk nationaal en online.

Uitgebreid dossier beschikbaar na kennismaking en NDA.