

Profiel nr.

110488

Uitgeverij van regionale weekbladen**Gevestigd in**

Noord-Brabant

Persoonlijke gegevens**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Uitgeverijen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 250.000 - € 500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

Betreft: De verkoop van de activa en activiteiten van een uitgeverij.

Reden verkoop: De huidige eigenaar wil zich op andere – niet-concurrerende – activiteiten gaan richten en wil hiervoor zijn handen vrij hebben. Binnen de onderneming is geen opvolging voorhanden, daarom wordt er gezocht naar een passende overnamekandidaat.

Profiel onderneming: De uitgeverij bestaat ruim 50 jaar en brengt een aantal weekbladen uit die een meer dan

goede reputatie en naamsbekendheid hebben in de regio. Naast een geprinte versie bestaat ook een digitale versie in de vorm van websites met daarnaast verschillende social media accounts. Hierbij wordt gebruik gemaakt van een systeem voor de redactie, verkoop, opmaak en administratie.

De weekbladen worden momenteel wekelijks bezorgd bij bijna 20.000 huishoudens in de regio. In deze regio, met in totaal circa 40.000 inwoners, is geen ander weekblad actief. Met behulp van het huidige systeem en de merknaam kunnen omliggende regio's eveneens worden bediend.

Werknemers: De uitgeverij heeft 2 medewerkers in dienst (1,2 FTE) en daarnaast zijn een aantal freelancers (voornamelijk advertentieverkoop) actief. Het drukken en bezorgen van de weekbladen is uitbesteed. De medewerkers hoeven niet overgenomen te worden.

Locatie: Het bedrijf is gevestigd in Noord-Brabant, in dezelfde regio als waarin de weekbladen worden uitgegeven.

Overig

Financiële gegevens:

Jaar	2020	2021	2022	2023	2024
Omzet (€)	300.000	350.00	400.000	375.000	400.000

Opmerkingen: Het bedrijf kan een bijzonder interessante aanvulling zijn voor bestaande marktpartijen die hun marktaandeel willen vergroten. Vanzelfsprekend is de huidige eigenaar bereid alle knowhow en relaties op een goede manier over te dragen.

Vervolprocedure: Geïnteresseerde kandidaten ontvangen een geheimhoudingsovereenkomst. Na ondertekening hiervan kan een kennismakingsgesprek met adviseur en verkoper worden gepland waarna geïnteresseerden worden verzocht een eerste niet-bindende bieding uit te brengen.