

Profiel nr.

110392

Dienstverlenend bedrijf of groothandel met stabiele basis

Gevestigd in

Zuid-Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

- Dienstverlening
- Groothandel

Soort bedrijf

- Zakelijke dienstverlening
- Schoonmaakbedrijf
- Groothandel in verpakkingsmaterialen
- Hoveniersbedrijf
- Groothandel in hygiëne- en reinigingsoplossingen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

- Groeiend
- Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

10 - > 50

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € > 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 2.500.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 1.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Gezocht: Dienstverlenend bedrijf of groothandel met stabiele basis

Wij zijn op zoek naar een gezond en stabiel bedrijf ter overname binnen één van de volgende segmenten:

- **Dienstverlening**, zoals schoonmaakbedrijven of hoveniersbedrijven
- **Groothandel** in hygiëneproducten, non-food artikelen of verpakkingsmaterialen

Profiel van de onderneming

- Een loyale en terugkerende klantenbasis
- Aantoonbare, stabiele omzet en resultaat
- Bij voorkeur een solide team en gestructureerde bedrijfsvoering
- Actief in de zakelijke markt (B2B)
- Potentie voor verdere professionalisering en groei

Wij hebben een langetermijnvisie en investeren in continuïteit, medewerkers en klantrelaties. De huidige eigenaar kan – indien gewenst – betrokken blijven voor een zorgvuldige overdracht.

Discretie en respect voor het opgebouwde bedrijf staan bij ons centraal.

De koper beschikt over meer dan tien jaar ondernemerschapservaring en heeft in die periode meerdere groeifases succesvol doorlopen. Hij/zij heeft aangetoond organisaties structureel te kunnen laten groeien – zowel in omzet als in professionaliteit.

Een belangrijk onderdeel van deze groei is het aanpassen van bedrijven aan de digitale tijd waarin wij opereren. Denk hierbij aan digitalisering van processen, datagedreven besluitvorming en het versterken van online positionering. Hierdoor zijn bedrijven niet alleen efficiënter geworden, maar ook beter voorbereid op toekomstige marktontwikkelingen.

Onderscheidend vermogen

Wij zijn geen snelle handelaar, maar een betrokken en strategische koper. Waar anderen focussen op korte termijn rendement, richten wij ons op duurzame groei, continuïteit en behoud van identiteit.

Wat ons onderscheidt:

- **Langetermijnvisie** – Wij investeren met geduld en bouwen verder op wat al succesvol is.
- **Respect voor cultuur en mensen** – Medewerkers, klanten en leveranciers blijven centraal staan.
- **Snelle en duidelijke besluitvorming** – Korte lijnen en transparante communicatie.
- **Financiële slagkracht** – Zekerheid van uitvoering en nakomen van afspraken.
- **Ondernemersmentaliteit** – Wij begrijpen de dynamiek van een familie- of MKB-bedrijf.

Wij kopen geen bedrijven om ze door te verkopen, maar om samen verder te groeien.

Overig

Om de continuïteit en kennisoverdracht optimaal te borgen, geven wij er de voorkeur aan dat de huidige ondernemer nog 6 tot 12 maanden betrokken blijft na de overname. In goed overleg kan deze periode desgewenst worden verlengd.