

Profile number

110392

Dienstverlenend bedrijf of groothandel met stabiele basis

Located in

South Netherlands

Personal data

Sector

- Service industry
- Wholesale

Type of company

- Business services
- Cleaning services
- Wholesale packaging materials
- Landscaping company
- Wholesale of hygiene and cleaning solutions

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

- Shares
- Assets / liabilities

Life phase enterprise

- Growing
- Full-grown

Employees in FTE

10 - > 50

Type of buyer:

Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € > 5.000.000

Asking price

€ 250.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 1.000.000

Company history/background

Gezocht: Dienstverlenend bedrijf of groothandel met stabiele basis

Wij zijn op zoek naar een gezond en stabiel bedrijf ter overname binnen één van de volgende segmenten:

- **Dienstverlening**, zoals schoonmaakbedrijven of hoveniersbedrijven
- **Groothandel** in hygiëneproducten, non-food artikelen of verpakkingsmaterialen

Profiel van de onderneming

- Een loyale en terugkerende klantenbasis
- Aantoonbare, stabiele omzet en resultaat
- Bij voorkeur een solide team en gestructureerde bedrijfsvoering
- Actief in de zakelijke markt (B2B)
- Potentie voor verdere professionalisering en groei

Wij hebben een langetermijnvisie en investeren in continuïteit, medewerkers en klantrelaties. De huidige eigenaar kan – indien gewenst – betrokken blijven voor een zorgvuldige overdracht.

Discretie en respect voor het opgebouwde bedrijf staan bij ons centraal.

De koper beschikt over meer dan tien jaar ondernemerschapservaring en heeft in die periode meerdere groeifases succesvol doorlopen. Hij/zij heeft aangetoond organisaties structureel te kunnen laten groeien – zowel in omzet als in professionaliteit.

Een belangrijk onderdeel van deze groei is het aanpassen van bedrijven aan de digitale tijd waarin wij opereren. Denk hierbij aan digitalisering van processen, datagedreven besluitvorming en het versterken van online positionering. Hierdoor zijn bedrijven niet alleen efficiënter geworden, maar ook beter voorbereid op toekomstige marktontwikkelingen.

Unique selling points

Wij zijn geen snelle handelaar, maar een betrokken en strategische koper. Waar anderen focussen op korte termijn rendement, richten wij ons op duurzame groei, continuïteit en behoud van identiteit.

Wat ons onderscheidt:

- **Langetermijnvisie** – Wij investeren met geduld en bouwen verder op wat al succesvol is.
- **Respect voor cultuur en mensen** – Medewerkers, klanten en leveranciers blijven centraal staan.
- **Snelle en duidelijke besluitvorming** – Korte lijnen en transparante communicatie.
- **Financiële slagkracht** – Zekerheid van uitvoering en nakomen van afspraken.
- **Ondernemersmentaliteit** – Wij begrijpen de dynamiek van een familie- of MKB-bedrijf.

Wij kopen geen bedrijven om ze door te verkopen, maar om samen verder te groeien.

Other

Om de continuïteit en kennisoverdracht optimaal te borgen, geven wij er de voorkeur aan dat de huidige ondernemer nog 6 tot 12 maanden betrokken blijft na de overname. In goed overleg kan deze periode desgewenst worden verlengd.