

Profiel nr.

110356

B2B AI-gestuurde infrastructuuroplossing in de personenvervoersbranche zoekt groeikapitaal

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

Platform / website

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Groeiend

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 500.000 - € 1.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

De B2B software-onderneming die operationeel is sinds 2024 bouwt verder door aan een AI-gestuurd 'Operator Intelligence System' voor de personenvervoersbranche.

De onderneming richt zich op:

- Platforms/operators (zoals UBER, BOLT, TCA, Munckhof)

- Fleetowners/manager (zoals NIO, Van Mossel)
- Chauffeurs

De huidige gebruikers (de chauffeurs) hebben door het platform eenvoudig toegang tot een volledig elektrische vloot, hetgeen een huidig probleem is voor chauffeurs. Daarnaast ondersteunt het hen o.a. met een slim profit-sharing mode, waardoor de inkomsten voor de chauffeurs hoger en beter voorspelbaar zijn.

De fundering staat inmiddels: de module voor voertuigtoegang en vlootbeheer is sinds 2024 volledig operationeel en genereert reeds +/- EUR 55.000 per maand (Feb 2026) aan omzet. De verwachting is dat deze omzetlijn gedurende 2026 verder door zal groeien.

Het (toekomstige) businessmodel van de onderneming is als volgt:

- SaaS & AI-model: 70–80% marge op de te realiseren 'Operator Intelligence' software die planning, rittoewijzing en optimalisatie volledig automatiseert voor operators.
- Operationeel resultaat: De operatie is reeds break-even (januari 2026) en schaaft de komende maanden verder op.
- Winstgevendheid: Gelaagd winstmodel (45–55% gewogen marge) waarbij de nieuwe softwarelaag zorgt voor exponentiële schaalbaarheid.

Ze gaan de huidige infrastructuur verder ontwikkelen waarmee o.a. vraag & aanbod wordt geprogrammeerd. Hierdoor wordt de focus verlegd naar platforms, fleetowners/managers en steden. Die hierdoor veel efficiënter gaan opereren en ontstaat er naast een hogere marge voor hen.

Onderscheidend vermogen

Groei-financiering om de volgende fase te bereiken:

Men zoekt een groei-financiering van EUR 750.000 om de volgende fase te bereiken.

Het huidige systeem geeft taxichauffeurs toegang tot (elektrische) auto's die ze normaliter niet tot hun beschikking hebben.

De nog te ontwikkelen infrastructuur zal de volledige (efficiëntere) rittoewijzing, het laden van de elektrische auto's en administratie gaan automatiseren. Hierdoor zal de marge en winstgevendheid per gebruiker substantieel toenemen.

Naast het verbeteren van de efficiëntie voor chauffeurs zal het te bouwen systeem problemen van grotere operators (zoals TCA, Munckhof) en de grote taxiplatforms, zoals Uber, Bolt, etc, volledig ontzorgen door ritten centraal te connecteren en automatisch toe te wijzen, zonder dat chauffeurs deze kunnen weigeren. Het systeem berekent straks proactief pauzes en laadmomenten. Hiermee wordt de onvoorspelbaarheid van de chauffeur geëlimineerd en de marge voor de operator gemaximaliseerd.

Overig

Financials:

- Omzet 2024: +/- EUR 300.000
- Omzet 2025: +/- EUR 425.000
- Huidige maandelijkse omzet: EUR 55.000

Financiering wordt ingezet voor:

- Verdieping platformontwikkeling
- Uitbreiding development-team
- Gerichte adoptie- en marketingcampagnes
- Werkkapitaal

Co-investering: Er is een commitment afgegeven door gemeentelijk klimaat- en energiefonds (assetfinanciering in aparte entiteit; aanvulling met angels en strategische partners.)

De totale behoefte voor deze ronde bedraagt EUR 750.000. De minimale ticketsize bedraagt EUR 50.000.

Het huidige team is per heden +/- 10 man groot.