

Profiel nr.

110284

Bedrijf in laadpaalinstallaties en energieoplossingen (B2C & B2B)**Gevestigd in**

Flevoland

Persoonlijke gegevens**Branche**

Bouw

Soort bedrijf

Installatiebedrijf

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 500.000

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming is opgericht in 2020 en actief in de markt voor laadinfrastructuur voor elektrische voertuigen. Het bedrijf is in korte tijd uitgegroeid tot een gevestigde speler binnen zowel de particuliere als zakelijke markt en realiseert al meerdere jaren een omzet van circa €1,4 tot €1,7 miljoen per jaar.

De onderneming is actief in Nederland en België en bedient een brede klantenbasis. De onderneming heeft zich gepositioneerd als een servicegerichte partij die klanten volledig ontzorgt bij het realiseren van laadoplossingen.

Door de jaren heen is een operationeel team opgebouwd en is een sterke online positie gerealiseerd met een structurele instroom van leads via de eigen website.

Sinds Q4 2025 is het bedrijf gestart met de verkoop en installatie van thuisbatterijen, waarmee wordt ingespeeld op de groeiende vraag naar energieopslag en netcongestie-oplossingen.

De onderneming houdt zich bezig met:

- Verkoop en installatie van laadpalen voor elektrische voertuigen
- Realisatie van laadinfrastructuur voor particuliere klanten
- Zakelijke installaties voor bedrijfspanden en laadpleinen
- Projectmatige installaties voor medewerkers van organisaties
- Advies, planning en volledige ontzorging rondom laadoplossingen
- Sinds Q4 2025: verkoop en installatie van thuisbatterijen

Het bedrijf is actief in zowel de B2C- als B2B-markt en werkt met een vaste operationele structuur en ervaren partners.

Onderscheidend vermogen

- Sterke focus op service en volledige ontzorging van klanten
- Actief in zowel Nederland als België
- Combinatie van particuliere en zakelijke klanten
- Structurele leadstroom van circa 350 tot 500 leads per maand via eigen website
- Sterke online vindbaarheid via organisch verkeer en Google Ads
- Website, systemen en online kanalen volledig in eigendom
- Operationeel team en processen aanwezig
- Thuisbatterijen als nieuwe groeipijler met hogere marges en schaalpotentie

Overig

Wij zoeken een serieuze koper met strategische interesse in laadinfrastructuur en energieoplossingen. De

voorkeur gaat uit naar een partij die waarde kan creëren via schaal, synergie of optimalisatie van operatie, inkoop en marketing.

Geschikte kopers zijn installatiebedrijven, energie- of batterijleveranciers, technische dienstverleners of ondernemers met ervaring in de EV- en energiemarkt.

De transactie kan bestaan uit een overname van 50% van de aandelen met samenwerking met de huidige eigenaar, of een volledige overname van 100% van de aandelen. Bij een volledige overname is de huidige operationeel actieve aandeelhouder bereid om, in overleg, betrokken te blijven voor continuïteit en kennisoverdracht.

De koper dient bereid te zijn om de onderneming verder te ontwikkelen en te investeren in optimalisatie en groei. Nadere informatie is beschikbaar na ondertekening van een geheimhoudingsovereenkomst (NDA).