

Profiel nr.

110120

Franchise organisatie in klein schadeherstel**Gevestigd in**

Zuid-Holland

Persoonlijke gegevens**Branche**

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Autobedrijf, garage, materialen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

€ 100.000 - € 250.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Aangeboden wordt een specialistische organisatie van Franchisenemers die zich focussen op cosmetisch schadeherstel (spotrepair). Het bedrijf is actief sinds 2002 en is toe aan een energieke kandidaat die het met zijn inbreng naar het volgende niveau kan tillen. Het bedrijf heeft reeds aan twee ondernemers een goede levensinvulling gegeven en is toe aan de volgende groeisput.

Alles staat in de steigers, voor de juiste kandidaat is dit bedrijf een vliegende start. Website (incl SEO, Adwords, Fb etc), Franchisecontracten conform meest recente wetgeving, wervingsmodellen etc. Het gaat hier om een

activa-passiva transactie. Details zijn persoonlijk te bespreken.

Er zijn een viertal pijlers waarop er omzet gegenereerd wordt:

- Franchise
- Materialen
- Eigenwerk
- Leads

Er is dus ten alle tijden terug te vallen op een zeer stabiele bedrijfsvoering. U koopt alleen de voorraad, intellectuele eigendom en omzet.

De bedrijfsactiviteit richt zich op klein schadeherstel. Dit model is uit te breiden naar aanpalende branches cq verdieping van assortimenten. Het bedrijf is een zeer winstgevende gespecialiseerde niche-organisatie. Geen last van herinvesteringen, maar een voortzetting van bestaande activiteiten.

Instappen en gaan geldt zowel voor de franchisegever (u als koper) als voor de franchisenemers die u gaat werven. Het bedrijf is momenteel gevestigd in Den Haag, maar kan eenvoudig worden verplaatst. Het pand in Den Haag wordt afzonderlijk verkocht en maakt geen deel uit van de transactie. Omdat wij landelijk opereren, is de locatie van de vestiging niet van belang.

In de voorraad zijn nu vier installatie-orders aanwezig ter waarde van 180.000 omzet. De winstmarges zijn derhalve hoog. Het risicoprofiel voor omzetderving is gigantisch laag, dit licht ik graag toe in een persoonlijk gesprek.

Onderscheidend vermogen

Waarom is dit een buitenkans:

- Zeer specialistisch, lage kosten
- Groot potentieel
- Uitbreidbaar naar aanpalende branches
- Uitbreidbaar naar aanpalende assortimenten

Zelden zal er een bedrijf aangeboden worden met een zo hoog EBIT. De energie zit hem in de werving van Franchisenemers en het juist begeleiden van het netwerk. Uiteraard is het ook handig dat de uit te voeren werkzaamheden u vaardig worden. Door het niche karakter blijft het kleinschalig. Dit betekent direct dat herinvesteringen vrijwel verwaarloosbaar zijn.

De kracht zit hem in het "meer van hetzelfde concept". De activiteiten zijn bekend, de uitrol voert u uit.

Overig

De juiste persoon is technisch/commercieel en bereid energie te steken in een zeer niche gerichte onderneming. Ik bied het bedrijf te koop aan omdat het klaarstaat voor een groeispurt, maar ikzelf die fase vanwege mijn leeftijd niet meer wil begeleiden.

De onderneming komt voort uit Chipsaway.co.uk, heeft hetzelfde format en staat van A tot Z in de steigers. Het concept is de afgelopen 20 jaar vrijwel ongewijzigd gebleven, op slechts één à twee structurele verbeteringen na. De basis ligt er volledig om dit naar landelijk niveau te tillen.