

Profiel nr.

110118

Klein CRM/ERP software bedrijf met groeipotentie**Gevestigd in**

Nederland

Persoonlijke gegevens**Branche**

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

Software ontwikkeling

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 100.000 - € 250.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Het bedrijf vervangt het versnipperde gebruik van losse tools en verouderde ERP-systemen door één geïntegreerde, intelligente oplossing die het volledige proces digitaliseert. De software combineert gebruiksgemak, lage kosten en krachtige automatisering voor maximale efficiëntie. De oplossing is volledig doorontwikkeld en heeft een succesvolle eerste commercialisatiefase doorgemaakt. Dit maakt het bijzonder aantrekkelijk voor een koper met eigen softwareoplossingen en/of sterke commerciële distributiekkanalen.

Onderscheidend vermogen

- Volledig doorontwikkeld product met bewezen klantwaarde
- Schaalbaar SaaS-model.
- Aantrekkelijke nichemarkt (meer dan 25.000 bedrijven in Nederland).
- Hoge operationele marge: €62.000 en €87.000 ARR in 2025
- Sterke tractie: 24 actieve en diverse klanten
- Snelle opschaling mogelijk met de juiste strategische koper