

Profiel nr.

110091

Dit profiel is verkocht of niet meer actief. Bekijk ons actuele aanbod hier.

Operating System voor de Chauffeurseconomie zoekt groeifinanciering

Gevestigd in

Noord-Holland

Persoonlijke gegevens**Branche**

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

Software ontwikkeling

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

Vertrouwelijk

Indicatie overnamebedrag

€ 500.000 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond**De onderneming**

De onderneming heeft een operating system (OS) gebouwd voor de chauffeurseconomie. Het levert één infrastructuurlaag (infra + data + loyalty) die bezetting, energie en inkomsten aanstuurt.

Het model is asset-light en modulair uitrolbaar per markt; operatie gestart in 2024 na gerichte pilotvalidatie. In

plaats van een klassieke mobiliteitsspeler met eigen vloot, levert de onderneming een software-gedreven laag die professionele chauffeurs en exploitanten verbindt met EV-toegang, laadinfrastructuur en relevante financiële/operationele tooling via partners.

Het OS verlaagt de instapdrempel (toegang, verzekering, financiering) en verhoogt voorspelbaarheid en marge per chauffeur (planning, pricing, retentie). Vier geïntegreerde modules versterken elkaar: DriveShare (capaciteit), DrivePlan (planning/AI), LegacyMiles (loyalty/spaaropbouw) en Marketplace (toegang & aanbod).

Taxichauffeurs hebben door het platform eenvoudig toegang tot een volledig elektrische vloot, hetgeen een huidig probleem is voor chauffeurs. Daarnaast ondersteunt het hen o.a. met een slim profit-sharing mode, waardoor de inkomsten voor de chauffeurs hoger en beter voorspelbaar zijn.

Onderscheidend vermogen

Hiermee lost het platform met de eerste module reeds twee grote uitdagingen op:

- de hoge instapdrempel en;
- de onvoorspelbare inkomsten waar dagelijks duizenden chauffeurs mee kampen.

Het platform is sinds 2024 live na een MVP fase en is reeds omzet genererend (EUR 300.000 in 2024). Het bedrijf toont sterke groei na 2024, met duidelijke pijplijn voor versnelling in 2026.

Er zijn gevestigde partnerschappen met EV-leveranciers, toonaangevende laadinfra-partner en landelijke personentransporteurs.

De onderneming heeft een maatschappelijke impact via samenwerking met lokaal klimaatfonds. De onderneming richt zich op datagedreven innovatie gericht op schaalbare groei en duurzame mobiliteit.

Overig

Financieringsbehoefte

Investering om verdere groei en technologische ontwikkeling te realiseren.

De benodigde financiering voor deze ronde bedraagt EUR 750.000.

De financiering wordt ingezet voor:

- Verdere ontwikkeling van het OS-platform

- Uitbreiding van het software development-team
- Gerichte adoptie- en marketingcampagnes
- Werkkapitaal

Co-investering: Er is toezegging gemeentelijk klimaat- en energiefonds voor additionele financiering voor financiering assets (in een aparte entiteit). Deze hebben al diverse financieringen verstrekt en willen doorinvesteren.

De minimale ticketsize bedraagt EUR 75.000.