

## Profiel nr.

110055

## Internationaal opererend reinigings- en onderhoudsbedrijf

### Gevestigd in

Nederland

### Persoonlijke gegevens

#### Branche

Dienstverlening

#### Soort bedrijf

Schoonmaakbedrijf

#### Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

#### Transactievorm

Aandelentransactie

#### Levensfase onderneming

Volwassen

#### Aantal medewerkers (in FTE)

10 - 25

#### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

### Financiële informatie

#### Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 2.500.000

#### Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

#### Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

### Bedrijfshistorie / achtergrond

Betreft: De verkoop van 100% van de aandelen van een besloten vennootschap, de materiele vaste activa die nodig zijn voor uitoefening van de activiteiten bevinden zich reeds in de B.V.

Reden verkoop: Na ruim 25 jaar bezig te zijn geweest met de op- en uitbouw van zijn bedrijf, is de ondernemer toe aan een volgende fase in zijn leven. Binnen de familie en/of personeelsleden is geen opvolging voorhanden. Daarom heeft hij besloten de onderneming ter overname aan te bieden.

**Profiel onderneming:** De onderneming is gespecialiseerd in reinigings- en anti-corrosiewerkzaamheden in een specifieke internationale markt. In deze markt is het bedrijf uitgegroeid tot een vooraanstaande speler met beperkte concurrentie. Het bedrijf heeft een loygaal klantenbestand van multinationals, opereert in 7 landen (Benelux, Duitsland, Polen, Frankrijk en Oostenrijk) en heeft haar hoofdkantoor in Nederland. Ze onderscheidt zich in de markt door haar efficiënte planning, korte lijnen, betrouwbare uitvoering (wordt per land regionaal aangestuurd) en specialistische kennis.

**Werknemers:** De onderneming heeft medewerkers en freelancers (15-20 personen), zij werken gemiddeld 6 jaar voor het bedrijf. Alle professionals beschikken over relevante certificeringen, waaronder VCA. Men werkt in diverse zelfsturende teams verspreid over Europa. Er zijn projectmanagers die al langer dan 10 jaar voor het actief zijn. De huidige DGA – welke parttime werkt - is met de projectmanagers verantwoordelijk voor het opstellen van offertes.

**Locatie:** De onderneming is gevestigd in Nederland waar een kantoor en een loods voor voertuigen en materialen gehuurd worden. Daarnaast zijn er dependances in Polen en Duitsland.

**Financiële informatie:**

Jaar	2023	2024	HY 2025	P2025	P2026
Omzet (€)	1.400.000	1.100.000	725.000	1.500.000	2.000.000
Gen. EBITDA (€)	400.000	350.000	230.000	380.000	530.000

In het derde kwartaal van 2025 zijn een aantal contracten afgesloten met multinationals, waardoor voor 2026 en 2027 een aanzienlijke omzet- en resultaatstijging wordt verwacht.

## Overig

**Opmerkingen:** Het bedrijf kan een interessante aanvulling zijn voor een MBI-kandidaat met technische of operationele ervaring die zelfstandig ondernemerschap wil combineren met groei in een stabiele internationale nichemarkt, dan wel voor een strategische koper die een aandeel wil verwerven/uitbreiden in de markt waarin dit bedrijf actief is.

**Vervolprocedure:** Bij interesse kan, na het ondertekenen van een geheimhoudingsovereenkomst, meer informatie worden verstrekt. Na een kennismakingsgesprek met verkoper en adviseur wordt geïnteresseerden verzocht een eerste niet-bindende bieding uit te brengen.