

Profiel nr.

109912

Startend geregistreerd kledingmerk t.e.a.b.**Gevestigd in**

Nederland

Persoonlijke gegevens**Branche**

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Dames- en herenmode

Rechtsvorm:

Anders

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Wij zijn ons bedrijf gestart in 2022, waarna we heel fanatiek van start zijn gegaan en een kleine, vaste klantenkring hebben opgebouwd van ongeveer 40-45 terugkerende klanten. Wij ontwerpen zelf de kleding en deze wordt geproduceerd in Portugal waar goede kwalitatieve kleding wordt geproduceerd. Door de komst van ons zoontje en de drukte met onze andere bedrijven hebben we besloten ons kledingmerk te verkopen, zodat iemand anders het de aandacht en toewijding kan geven die het verdient. We hebben nog een leuke voorraad liggen met een inkoopwaarde van €27.500, wij zijn gericht op een snelle verkoop. Dus t.e.a.b. aangeboden.

Ontwerpen, laten produceren en het verkopen van de kleding. Van A-Z hebben we alles zelf gedaan, marketing, socials, shoots etc. We hebben onze collecties aan huis liggen en deden het altijd met zijn tweeën. We hebben geen contracten of overeenkomsten dus je bent vrij in alle opzichten.

Onderscheidend vermogen

Onze omzet was nog niet erg hoog omdat we nog echt in een startende fase zitten, een kledingmerk heeft lang de tijd nodig om echt te gaan lopen, maar met een goede marketing erachter en een goed plan ging het steeds beter. Echter het laatste jaar hebben we door de komst van ons zoontje weinig kunnen doen waardoor de omzet naar beneden is gegaan. Er liggen dus nog onwijs veel groeimogelijkheden want de collecties die we nog hebben liggen zijn kwalitatief erg goed en kan door middel van marketing nog goed verkocht worden en een hoop winst op behaald worden. De verkoopwaarde van de voorraad die we nu nog hebben liggen is rond de €55-65K.

Overig

Je dient een affiniteit te hebben met kleding, maar dit kan natuurlijk net zo goed zijn met marketing en socials, aangezien de kleding ter overname is en het voornamelijk marketing en socials is waardoor je winst kan behalen. Wij verkopen uiteraard onze contacten mee zoals onze leverancier waar je nieuwe collecties kan ontwerpen. We zijn gericht op een snelle verkoop omdat het nu in de weg ligt bij ons thuis. Wij nemen uiteindelijk volledig afstand, tenzij je dit anders ziet. We zijn daar flexibel in.