

Profiel nr.

109870

Winstgevend Wellness en Beauty concept in Amsterdam**Gevestigd in**

Noord-Nederland

Algemene informatie**Branche**

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Kapper / Schoonheidsverzorging

Rechtsvorm:**Transactievorm**

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 100.000 - € 250.000

Indicatie overnamebedrag

€ 100.000 - € 500.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

De organisatie is een uitgebreid schoonheidsconcept in Amsterdam dat zich richt op zowel mannen als vrouwen vanaf 14 jaar.

De kernactiviteiten bestaan uit wax- en laserontharing, aangevuld met manicures, pedicures, massages, gezichtsbehandelingen, pressotherapie, bodyscrubs en de verkoop van schoonheidsproducten. Deze

combinatie biedt een complete beauty-ervaring.

Onderscheidend vermogen

Locatie en accommodatie:

De locatie beschikt over vier behandelruimtes verspreid over twee verdiepingen. De huur is gunstig, en de salon is goed bereikbaar met het openbaar vervoer, de fiets of de auto (met parkeergelegenheid).

De huurovereenkomst is gebaseerd op een 5+5 contract, waarvan de eerste termijn van drie jaar afloopt in oktober 2025. Het energieverbruik is laag en de operationele kosten zijn beperkt. De organisatie werkt met zelfstandige professionals (ZZP'ers), waardoor er geen vaste loonkosten zijn.

Kerncijfers en groeipotentie:

Het bedrijf is sinds de oprichting winstgevend, met een nettomarge van meer dan 20% en zonder bankverplichtingen (netto kaspositie). De omzet is tussen 2023 en 2024 met 17% gestegen, en er wordt een verdere groei van 34% verwacht in 2025.

Er is groeipotentie door het team uit te breiden met extra freelancers om de toenemende klantvraag op te vangen. Daarnaast is er de mogelijkheid om het concept te dupliceren op een tweede locatie. De stijgende vraag naar schoonheidsbehandelingen in Nederland ondersteunt deze groeikansen.

Organisatie:

Het dagelijks beheer is eenvoudig dankzij een geïntegreerd betalingssysteem en planningssoftware. Hierdoor is de onderneming met minimale tijdsinvestering goed te managen. Beide eigenaren zijn momenteel actief in het bedrijf, samen met drie ervaren en toegewijde freelancers.

Overig

Het bedrijf onderscheidt zich door een zeer hoge klanttevredenheid, met een gemiddelde score van 4,9 op platforms zoals Google, ClassPass en Treatwell. Er zijn geen directe concurrenten in de nabije omgeving. De onderneming wordt ter overname aangeboden vanwege de emigratieplannen en gezinsuitbreiding van de eigenaren.

Gewenste koper:

Gezocht wordt een enthousiaste opvolger die het bedrijf wil overnemen, aangezien de huidige eigenaren Nederland binnenkort verlaten. Er is een goed en goed opgeleid team aanwezig, waardoor het werk voornamelijk bestaat uit het beheren en coördineren van dagelijkse taken (zoals voorraadbeheer, agendabeheer en kasadministratie). De huidige eigenaren bieden ondersteuning in de overdrachtsfase om een soepele overgang te garanderen.