

Profiel nr.

109705

Groothandel in merken sieraden**Gevestigd in**

Midden-Nederland

Algemene informatie**Branche**

Groothandel

Soort bedrijf

Groothandel in consumentengoederen

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het bedrijf (vennootschap) is jaren geleden opgericht en richt zich op de import van exclusieve sieraden en distribueert deze binnen de Benelux. De producten worden verkocht aan een dealernetwerk (50%), online (45 %) en via een eigen concept store (5%). Het bedrijf is verantwoordelijk voor inkoop, logistiek en marketing. Voor de merken geldt exclusiviteit in de Benelux.

Er wordt gewerkt met een team van 7 medewerkers, de huidige eigenaar is ook werkzaam in het bedrijf. De ruime huisvesting is functioneel en wordt gehuurd. Leveringen vinden plaats vanuit het eigen magazijn naar de klant. De logistiek (magazijn, ordervverzameling, verpakken) wordt in eigen beheer uitgevoerd en het transport is uitbesteed aan een logistiek dienstverlener met een goede performance. Er wordt uitsluitend gewerkt met toonaangevende Europese leveranciers waar een jarenlange relatie mee bestaat.

De structuur van het bedrijf is gericht op groei bij bestaande en nieuwe klantgroepen in Nederland en België. De huidige omzet is circa € 1.300.000 met een EBITDA van € 130.000. Ter overname wordt 100 % van de aandelen aangeboden.

Overig

De reden van verkoop is dat de eigenaar de pensioengerechtigde leeftijd heeft bereikt. Het bedrijf beschikt over een aantoonbaar potentieel binnen de Benelux. De eigenaren vinden nu de tijd rijp voor anderen om het bedrijf naar een hoger niveau te brengen, waarvoor zij zichzelf minder geschikt achten. Nieuw en fris management met goede competenties op het gebied van marketing en verkoop is wat het bedrijf voor de toekomst nodig heeft.

Deze onderneming is uitstekend geschikt voor een strategische koper die aanvulling op zijn/haar huidige portefeuille zoekt. Ook voor een MBI-kandidaat die wenst in te zetten op groei en wil inspelen op de gunstige ontwikkelingen in deze branche, biedt dit bedrijf een goed toekomstperspectief. De huidige eigenaar zal in een ruime overdracht de kennis aan koper overdragen.