

## Profile number

109655

## Europese IT distributeur van bedrijf van software, diensten en consultancy

### Located in

The Netherlands

## General information

### Sector

IT service

### Type of company

IT services

### Legal entity:

Private limited company

### Type of transaction

Shares

### Life phase enterprise

Full-grown

### Employees in FTE

< 5

### Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

## Financial information

### Turnover last financial year

€ 250.000 - € 500.000

### Asking price

To be agreed

### Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

## Company history/background

Het bedrijf is ontstaan vanuit de distributie van software. De laatste jaren is ervoor gekozen om het bedrijf om te zetten naar een bedrijf dat software in licentie verkoopt aan bedrijven en hiervoor de implementatie en het onderhoud verzorgt.

Er worden primair twee hoofd oplossingen een tweetal hoofdproducten aangeboden. Deze producten oplossingen worden verkocht aan de eindklanten. Het bedrijf verzorgt ook de implementatie op van de producten met consultants.

Naast deze 2 hoofdproducten hoofd oplossingen worden nog een tweetal producten oplossingen aangeboden.

## Unique selling points

Het bedrijf heeft een aantal exclusieve distributie rechten voor bedrijfs specifieke software.

## Other

Het bedrijf is op dit moment gevestigd in het midden van Nederland, maar kan eenvoudig worden verplaatst.

De omzetprognose voor 2025 bedraagt € 300.000,- met een verwachte genormaliseerde EBITDA van € 60.000,-. De omzet en de winst is eenvoudig uit te bereiden. De huidige ondernemer is bereid hier voor een nader te bepalen periode betrokken bij te blijven.

Het betreft een overname van de aandelen van de onderneming.

De koper dient bij voorkeur affiniteit met de branche te hebben. Koper kan een strategische partij zijn, maar ook een MBI kandidaat die op deze wijze een perfecte start kan maken en zich kan richten op het verder uitbouwen van de omzet en de bijbehorende organisatie.

Een interessant bedrijf voor een MBI-er om verder uit te bouwen of voor een strategische partij om volume toe te voegen.