

Profiel nr.

109643

Administratiekantoor (Midden-Nederland)

Gevestigd in

Midden-Nederland

Algemene informatie

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Accountancy, administratie en
belastingadvies

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 500.000 - € 1.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Dit echte familiebedrijf gevestigd in het midden van Nederland is een toonaangevende speler in de administratieve sector met innovatieve oplossingen en betrouwbare dienstverlening, speciaal ontwikkeld voor het midden- en kleinbedrijf. Van complete financiële administraties tot op maat gemaakte jaarrekeningen en belastingaangiften.

Het bedrijf beschikt over twee vestigingen in Nederland en telt 8 medewerkers (6 FTE). Als lid van de Nederlandse Orde van Administratie- en Belastingdeskundigen (NOAB) levert het een breed dienstenpakket voor alle rechtsvormen, variërend van eenmanszaken tot besloten vennootschappen en particulieren. Momenteel bedienen ze circa 1.000 klanten, voornamelijk MKB bedrijven.

Onderscheidend vermogen

Klantenbestand: Loyaal en terugkerend via mond-tot-mond reclame

Producten & diensten: Administratieve werkzaamheden voor MKB'ers

USP: Het beschikken over eigen administratiesoftware zorgt voor aanzienlijk lagere overheadkosten dan bij collega's in de markt.

Businessmodel: Het aanbieden van geïntegreerde administratieve diensten, waaronder financiële administratie, op maat gemaakte jaarrekeningen en belastingaangiften.

Overig

Financieel 2024:

- Omzet: €868.800
- EBITDA: €387.400
- Resultaat voor belasting: €307.500

Mogelijkheden:

- Meer personeel aannemen om de hoge vraag te kunnen dekken.
- Implementatie van AI-tools om processen te verbeteren en efficiënter te maken. Versterken van online aanwezigheid en digitale marketingcampagnes om nieuwe mkb-klanten aan te trekken.

Reden van verkoop: De ondernemer kreeg de kans om zich aan te sluiten bij een andere administratieve en fiscale onderneming. Momenteel maakt hij lange dagen voor beide bedrijven. Omdat hij meer balans in zijn leven wenst, heeft hij besloten zijn eigen bedrijf te verkopen.