

Profiel nr.

109640

Gevestigde onderneming actief in de haarden- en kachelbranche**Gevestigd in**

Nederland

Algemene informatie**Branche**

Bouw

Soort bedrijf

Overig

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

10 - 25

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond**Aanbod**

Het betreft een gevestigde onderneming met jarenlange ervaring, actief in de haarden branche. De onderneming is een expert op het gebied van (gas-)haarden, houtkachels en buitenhaarden. In de showroom (zuidwest Nederland) worden de haarden tentoongesteld. De onderneming heeft een drietal distributeur schappen met verschillende merken.

Omschrijving van de onderneming

De belangrijkste kenmerken van de onderneming zijn:

- Eigen showroom en opslag faciliteiten (in overleg te koop of te huur)
- Actief in de B2C markt enerzijds
- Actief in de B2B markt anderzijds middels de distributeurs schappen naar andere dealers
- Team van 5 tot 10 medewerkers
- Distributeur schappen met een 3 tal merken
- De activiteiten zijn: Levering aan overige dealers in Nederland d.m.v. distributeur schappen, losse verkoop van haarden aan consumenten en verkoop haarden met installatie aan consumenten

Onderscheidend vermogen

Bijzonderheden

Unieke combinatie van de activiteiten met een fantastisch trackrecord en een hele mooie uitgebreide showroom.

Reden van verkoop

De DGA komt steeds dichterbij zijn pensioengerechtigde leeftijd en wil het rustig aan gaan doen en heeft daarom besloten om het bedrijf te willen gaan verkopen.

Financiële kengetallen

De huidige omzet is ca. € 3 miljoen op jaarbasis, waarbij de EBITDA ruim €180.000 bedraagt.

Overig

Mogelijke koopredenen

Deze onderneming is met name interessant voor strategische kopers die met dit bedrijf een goede naam in de markt koopt en daarmee vanuit de solide omzet, groei kan realiseren. MBI worden ook uitgenodigd om te reflecteren op deze propositie, voor hen geldt wel dat er voldoende eigenmiddelen beschikbaar moeten zijn. Hier zal voor het overhandigen van het IM afstemming over plaatsvinden.

Gewenste transactievorm

De verkopende partij wilt het bedrijf verkopen middels een 100% aandelentransactie. Het onroerend goed van de showroom met woonvoorziening maakt bij voorkeur onderdeel uit van de transactie. Voor het onroerend goed van de opslag geldt dat de voorkeur uitgaat naar een 5 jarig huurcontract.