

Profile number

109624

Bewezen horeca-entertainment onderneming zoekt investeerders (€25K+)**Located in**

The Netherlands

General information**Sector**

Leisure

Type of company

Recreation and entertainment

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Starting

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 100.000 - € 250.000

Asking price

€ 0 - € 250.000

Earnings before taxes

€ 0 - € 100.000

Company history/background

Aangeboden onderneming plaatst boksbalautomaten in horecazaken. Deze apparaten zorgen voor extra beleving, meer klantenbinding en directe omzet. Inmiddels staan er 100 apparaten actief verspreid door Nederland, met een bewezen formule: elke machine draait vanaf dag één winstgevend.

Met horecaondernemers hebben we een 50/50 omzetverdeling afgesproken: zij verdienen direct mee aan iedere slag, terwijl onderneming het volledige onderhoud, service en plaatsing van de apparaten verzorgt.

- Revenue share model: Omzet van elk apparaat wordt 50/50 gedeeld met de horeca-exploitant.
- Kostenstructuur: Men financiert de aanschaf en doet het onderhoud.
- Inkomstenstroom: Elk apparaat genereert continue cashflow zodra het geplaatst is.
- Schaalbaarheid: Dankzij ons callcenter en bestaande horeca-netwerk kunnen we apparaten razendsnel uitrollen.
- Upside: Nieuwe, internationaal bewezen apparaten zorgen voor diversificatie en extra omzetgroei.

Kortom: lage risico's voor horecaondernemers + voorspelbare inkomsten voor de onderneming + snelle ROI voor investeerders.

De huidige maandelijkse omzet bedraagt EUR 15.000.

De verwachting is dat met de investering de omzet verdubbeld kan worden.

De omzetprognose voor 2025 bedraagt minimaal EUR 250.000.

De onderneming heeft een extreem lage kostenstructuur.

Gewenste competenties investeerder:

Dankzij ons sterke sales team, plaatsingsteam en onderhoudsteam hebben wij geen aanvullende competenties van een investeerder nodig. De investering zelf is voldoende om onze groei te versnellen.

Unique selling points

USP's:

- Bewezen concept – 100 apparaten draaien al meer dan drie jaar stabiel en renderen.
- Direct schaalbaar – ons callcenter en plaatsingsteam zorgen dat nieuwe apparaten binnen no-time operationeel zijn. Grote familierestaurants vragen per direct om uitbreiding.
- Snelle terugverdientijd – break-even binnen drie maanden.
- Vraag uit de markt – horecaondernemers vragen actief om extra apparaten.

Investeringsbehoefte:

Er wordt €200.000 groeikapitaal gezocht.

Met dit bedrag koopt men 180 nieuwe apparaten die wz direct bij bestaande en nieuwe horeca-partners plaatsen. Dit leidt tot:

- Verdubbeling van onze omzet in korte tijd.
- Extra spreiding en schaalvoordeel.
- Een sterk rendement voor investeerders.

Daarnaast introduceren ze apparaten die in gamehalls wereldwijd extreem populair zijn, maar in Nederland nog niet actief. Dit biedt een uniek first-mover advantage.

Other

Ervaring founder(s):

De oprichter is al 20 jaar actief als ondernemer en heeft ruime ervaring in sales en het opschalen van bedrijven.

- Oprichter van een bedrijf met tien vestigingen en 130 medewerkers in Nederland.
- Tijdens corona verantwoordelijk voor het verkoopkanaal van een energieleverancier, dat uitgroeide tot 10.000 sales per maand.
- Startte de onderneming als hobbyproject, maar groeide door bewezen vraag uit tot een serieuze onderneming met groot schaalpotentieel.

Overige relevante informatie:

- Tot nu toe is er door de founder zelf €200.000 geïnvesteerd in de onderneming.
- Er zijn geen eerdere externe investeringsrondes of derde partijen betrokken geweest.
- De onderneming is daarmee volledig zelfstandig opgebouwd en staat financieel gezond.
- Huidige apparaten leveren stabiele en voorspelbare inkomsten.
- Horecaondernemers benaderen ons actief voor plaatsingen.
- Uitbreidingsplannen omvatten amusementsapparaten die wereldwijd populair zijn, maar in Nederland nog niet actief.