

Profiel nr.

109562

Goedlopend Bemiddelingsbureau in de zorg**Gevestigd in**

Limburg

Ook interessant voor

Noord-Brabant

Algemene informatie**Branche**

Gezondheidszorg

Soort bedrijf

Overig

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 100.000 - € 250.000

Indicatie overnamebedrag

€ 250.000 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

In januari 2017 ben ik gestart met mijn bemiddelingsbureau, gericht op zowel zorginstellingen als PGB-cliënten. Vanaf het begin gaat het heel hard en inmiddels heb ik een groot netwerk van zzp'ers, zorginstellingen en PGB-cliënten opgebouwd. Tevens heb ik vaste contacten met organisaties die continue nieuwe cliënten voorstellen/aanleveren waarvoor de zorg vorm gegeven dient te worden. De werkzaamheden zijn geautomatiseerd waardoor zowel voor mijzelf als de aangesloten zzp'ers de administratieve last zo laag mogelijk is. (Uiteraard wordt dit systeem mee verkocht).

Er zijn twee takken:

- Een gedeelte is toegespitst op de inzet van zzp'ers bij zorginstellingen (bv vervanging bij ziekte of zwangerschap).
- Een ander deel, het grootste deel, is toegespitst op de inzet van zzp'ers bij PGB cliënten. Hierbij gaat het met name om complex zieke cliënten waarbij de zorgverleners 12 tot 24 uur per dag aanwezig zijn.

Onderscheidend vermogen

Deze organisatie onderscheidt zich op diverse vlakken van andere bemiddelingsbureaus:

- Persoonlijkheid/betrokkenheid
- Kennis van alle processen en budgetten van begin tot eind
- Contacten/samenwerking met ondersteunende disciplines
- Aansturing van de diverse teams
- (Administratieve) ondersteuning van de diverse cliënten en zzp'ers
- Complexiteit van zorgvragers
- Kennis en ervaring van de aangesloten zzp'ers

Overig

Ivm gezondheidsklachten te koop aangeboden, waarbij de voorkeur uitgaat naar een warme overdracht. Alle benodigde kennis wordt overgedragen, daarnaast het volledige netwerk van zzp'ers, alle cliënten en lopende teams, cliënten die op de wachtlijst staan, het automatiseringssysteem en de zakenrelaties die zorgen voor een continue toestroom van nieuwe cliënten. De koper wordt uitgebreid ingewerkt en wordt ter plekke voorgesteld aan cliënten, zorginstellingen en overige zakenrelaties. Er zijn geen medewerkers in dienst, de koper heeft alle vrijheid om zijn bedrijf zelf vorm te geven. Voor de huidige omzet van 200.000,- / 225.000,- p.j. werk ik gemiddeld 20-24 uur per week. Heb je meer uren per week beschikbaar, dan kun je meer cliënten toelaten en ondersteunen waardoor de omzet nog ruim omhoog kan. Aan aanbod/aanvragen van cliënten geen gebrek. Werkgebied Limburg en Noord-Brabant, werkzaamheden doe ik zelf al deze jaren al vanuit huis, waardoor de kosten zeer beperkt zijn.