

Profiel nr.

109455

Ben jij onze partner in succesvol ondernemen?

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Economische en organisatieadviesbureau

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

Vertrouwelijk

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Wij zijn een landelijk actief bedrijfskundig adviesbureau voor de middenmarkt van het MKB. Ondernemerschap binnen een sterk samenwerkingsverband met >50 partners. Partners gaan zelfstandig (of in een wisselende samenstelling van partners naar keuze) aan de slag als adviseur op het gebied van strategie, overname en financiering. Ook na ruim 40 jaar blijven we een reeds beproefde werkwijze actief doorontwikkelen, waarmee we de ondernemer en onderneming met onze actuele kennis helpen met succesvol ondernemen. Er wordt gewerkt vanuit 9 regio's met ieder een regiokantoor in Nederland. Kennis wordt verspreid onder andere via landelijke expertiseteams.

Onze organisatie is op zoek naar partners die ondernemers in de middenmarkt van het MKB begeleiden in een volgende stap naar succes, die impact willen maken op hun klanten. Dat doe je op het terrein van Strategie, Overname en Financiering. Je staat voor zowel individueel als collectief ondernemerschap, je bent zelf-startend ingesteld, je waardeert flexibiliteit en vrijheid (maar geen vrijblijvendheid), je bent coöperatief ingesteld en hebt de overtuiging dat delen leidt tot vermenigvuldigen.

De kernwaarden van onze organisatie zijn ondernemerschap, professionaliteit, onafhankelijkheid, betrokkenheid en integriteit. Jouw waarden sluiten hier naadloos op aan.

Een partner bij ons is een ondernemer, iemand die als trusted advisor gericht is op de beste oplossing voor de klant. Iemand die erin slaagt om het volle vertrouwen van klanten te verkrijgen en te behouden. Iemand die het leuk vindt en het vermogen heeft om klanten aan zich te binden en die energie krijgt en voldoening haalt uit het werken met ondernemers richting succes. Je bent een meester in jouw vakgebied, je wilt je blijven ontwikkelen en je werkt graag samen met professionele collega's. Als partner opereer je zelfstandig maar niet alleen! Je werkt samen met andere partners met wie je kunt sparren over vraagstukken op het vlak van strategie, overname en financiering. Samenwerking vindt plaats in de diverse regioteams, via expertiseteams en op landelijk niveau. Kennis en kunde wordt beschikbaar gemaakt waar en wanneer nodig. Met >50 partners kunnen we dat waarmaken. Vanuit ons hoofdkantoor begeleiden wij jou op maat om jouw adviespraktijk succesvol te maken. Om dit te bereiken krijg je coaching en een actuele gereedheidskist met tools tot je beschikking.

Onderscheidend vermogen

Wij vragen:

- Een HBO- of WO-opleiding (bijv. Economie, Bedrijfskunde of Accountancy).
- Minimaal 10 jaar management en/of bedrijfsvoering en/of corporate finance ervaring.
- Meer dan gemiddelde affiniteit met commercie en netwerken.

Jij bent:

- Ondernemend
- Verbindend/empathisch
- Zelfstandig/ zelf-startend
- Doorzetter
- Commercieel/netwerker
- Gericht op samenwerking
- Creatief en oplossingsgerichtheid
- Energiek en enthousiast

Overig

Wij bieden:

- Vrijheid en zelfstandigheid, niet alleen maar samen. Alleen ga je sneller, maar samen kom je veel verder.
- Variatie in opdrachten en doelgroep.
- Vertegenwoordiger zijn van een organisatie met naam en reputatie.
- Ondersteuning met onder andere landelijke marketing en ICT.
- Toegang tot kennis (kennisbank, expertiseteams, partners) en proposities strategie – overname – financiering.
- Een gericht opleidingstraject met intensieve begeleiding en coaching.
- Werken op het regiokantoor met flexibele invulling in afstemming met de partners in de regio.
- Jij bepaalt zelf het succes van jouw adviespraktijk.

Ben jij klaar voor een stap naar het partnerschap? Wil jij andere ondernemers helpen met succesvol te ondernemen? Reageer hier voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek!