

Profiel nr.

109406

Regionaal schildersbedrijf met goede reputatie**Gevestigd in**

Noord-Brabant

Persoonlijke gegevens**Branche**

Bouw

Soort bedrijf

Afwerkingsbedrijf

Rechtsvorm:

Anders

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond**Betreft:**

De verkoop van de activa en activiteiten van een vennootschap onder firma.

Reden verkoop:

De huidige eigenaren zijn toe aan een andere fase in hun leven en willen de onderneming graag verkopen. Binnen de familie of het personeel is geen opvolging voorhanden, daarom wordt er gezocht naar een passende

overnamekandidaat.

Profiel onderneming:

De focus van het schildersbedrijf ligt voornamelijk op schilderwerk, daarnaast verzorgt men ook glaswerk. De onderneming werkt voor zowel bedrijven, als particulieren. Waarbij de hoofdmoot, circa 70%, bedrijven (waarvan 55% aannemers met repeterende omzet) betreft.

De werkzaamheden worden hoofdzakelijk aangenomen, 30% wordt uitgevoerd op regiebasis.

Werknemers:

De onderneming heeft 5 – 10 medewerkers in dienst, circa 7 FTE. De medewerkers vormen een hecht team en zijn gemiddeld 5 jaar in dienst.

Onderscheidend vermogen

Locatie: Het bedrijf is gevestigd in Noord-Brabant, klanten bevinden zich in een straal van circa 20 kilometer rondom de onderneming.

Financiële gegevens:

Jaar: 2020

- Omzet: € 1.200.000
- Brutomarge: 62%
- EBIT: € 300.000

Jaar: 2021

- Omzet: € 1.000.000
- Brutomarge: 74%
- EBIT: € 350.000

Jaar: 2022

- Omzet: € 1.200.000
- Brutomarge: 66%
- EBIT: € 350.000

Jaar: 2023

- Omzet: € 1.100.000
- Brutomarge: 71%

- EBIT: € 400.000

Jaar: P2024

- Omzet: € 1.250.000
- Brutomarge: 70%
- EBIT: € 450.000

De EBIT is nog niet genormaliseerd voor de ondernemersbeloning.

Overig

Opmerkingen:

Het bedrijf kan een interessante aanvulling zijn voor bestaande marktpartijen die hun marktaandeel willen vergroten of voor een MBI-kandidaat met affiniteit voor het vak. De ondernemers zijn bereid na verkoop nog een periode mee te werken.

Vervolgprocedure:

Voor geïnteresseerde kandidaten is meer informatie beschikbaar. Na een kennismakingsgesprek met verkoper en adviseur wordt geïnteresseerden verzocht een eerste niet-bindende bieding uit te brengen.