

**Profile number**

109401

**Keuken winkel in het hoger maatwerk segment****Located in**

Utrecht

**Personal data****Sector**

Retail non-food

**Type of company**

Kitchen, sanitary

**Legal entity:**

Other

**Type of transaction**

Assets / liabilities

**Life phase enterprise**

Full-grown

**Employees in FTE**

&lt; 5

**Type of buyer:**

- MBI candidate
- Strategic acquisition

**Financial information****Turnover last financial year**

€ 500.000 - € 1.000.000

**Asking price**

€ 250.000 - € 500.000

**Earnings before taxes**

Confidential

**Company history/background**

Deze onderneming ligt in het midden van het land, zeer gunstig gelegen, en bestaat inmiddels 17 jaar. In de loop der jaren heeft deze onderneming een zeer goede naam opgebouwd. In de laatste jaren heeft de onderneming zich gericht op reorganisatie met als doel de onderneming voor te bereiden op de toekomst. Zo heeft de ondernemer geïnvesteerd in automatisering, hervorming van werkprocessen, het upgraden van de bestaande showroom (c.a. 300m<sup>2</sup>) en heeft de onderneming in zijn geheel een modernere uitstraling gekregen. Dit zorgt ervoor dat de onderneming instap klaar is. De eigenaar bereikt de pensioengerechtigde leeftijd en wil gaan genieten van vrije tijd. Er is binnen de onderneming geen opvolger beschikbaar, daarom acht de eigenaar het

wenselijk de onderneming te verkopen.

Het produceren van maatwerk keukens en het creëren van maatwerk oplossingen in het hoger marktsegment;

Het begeleiden van het gehele koopproces bestaande uit adviseren, inmeten, controleren, voorbereiden, monteren, demonteren en het in zijn geheel afwerken van deze projecten;

Het verkopen van losse apparatuur en werkbladen

Naast het hoger maatwerk marktsegment bedient de onderneming op verzoek ook klanten die kiezen voor een keuken uit het midden marktsegment.

De onderneming onderscheidt zich op een aantal facetten voor een groot deel van de meeste keuken ondernemingen.

## Unique selling points

De onderneming gaat verder dan alleen de verkoop van keukens. Het team van experts denkt mee in het proces van verbouwen van de woning en onderhoud nauw contact en werkt graag samen met de uitvoerende aannemer.

De onderneming pleit voor een hoog servicelevel wat resulteert in hoge klantwaarderingen, een groot aandeel aan repeaters en mond-op-mond reclame.

De onderneming neemt graag de tijd om met haar klanten te onderzoeken hoe zij de mooiste en beste maatwerk oplossing kan creëren.

De onderneming werkt met een vaste monteur in loondienst om de kwaliteit van montage altijd te kunnen waarborgen.

Deze onderneming is voorbereid op een volgende stap en heeft veel potentie om door te groeien tot een nog succesvollere onderneming met hogere omzetresultaten en verkoopaantallen. De huidige ondernemer heeft jarenlang genoten van zijn succes en vindt dat het tijd is dat een nieuwe generatie het stokje overneemt om met frisse en vernieuwende blik naar de toekomst

## Other

Het huidige team bestaat uit vier gepassioneerde medewerkers die elk hun eigen expertise vertalen naar de juiste acties.

De eigenaar is (optioneel/op verzoek) bereid om de eerste periode na overname de nieuwe eigenaar te ondersteunen/begeleiden bij het leren kennen van de onderneming.

Deze onderneming is voorbereid op een volgende stap en heeft veel potentie om door te groeien tot een nog succesvollere onderneming met hogere omzetresultaten en verkoopaantallen. De huidige ondernemer heeft jarenlang genoten van zijn succes en vindt dat het tijd is dat een nieuwe generatie het stokje overneemt om met frisse en vernieuwende blik naar de toekomst te kijken.

Het huidige team bestaat uit vier gepassioneerde medewerkers die elk hun eigen expertise vertalen naar de juiste acties.

De eigenaar is (optioneel/op verzoek) bereid om de eerste periode na overname de nieuwe eigenaar te ondersteunen/begeleiden bij het leren kennen van de onderneming.

<