

Profiel nr.

109391

Reclame / Direct mailing bedrijf

Gevestigd in

Noord-Holland

Ook interessant voor

Heel Nederland

Algemene informatie

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Reclamebureau, communicatiebureau

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 100.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Dit direct mailingbedrijf is bijna twee jaar geleden opgericht door drie ondernemers als nevenactiviteit. Sinds de start is het bedrijf uitgegroeid tot een betrouwbare speler met een omzet van circa €100.000. Omdat het altijd als nevenactiviteit werd gerund, is het met een relatief beperkte tijdsinvestering efficiënt en doelgericht opgebouwd. Dit maakt het bedrijf bij uitstek geschikt voor een ondernemer die er meer tijd en energie in wil steken en zo kan profiteren van het opgebouwde fundament.

Het bedrijf helpt organisaties hun doelgroep effectief te bereiken via direct mailcampagnes die zowel digitaal ondersteund als meetbaar zijn. Door slimme automatisering en gebruik van innovatieve technieken worden mailingacties snel en zonder overbodig handwerk uitgevoerd. Dit zorgt voor hoge responspercentages en concreet resultaat, terwijl de processen eenvoudig te beheren blijven. Het aanbod richt zich op bedrijven die waarde hechten aan persoonlijke, direct gerichte communicatie met hun klanten.

Onderscheidend vermogen

Wat dit bedrijf uniek maakt is de tijdsefficiënte workflow die vanaf het begin centraal stond. Dit betekent dat de formule met minimale inzet optimaal functioneert, terwijl er juist veel ruimte is voor groei en opschaling. Door de combinatie van moderne technologie en een slim opgebouwde aanpak levert het een bewezen formule die zich onderscheidt van traditionele direct mail. Hierdoor is het een ideale kans voor ondernemers die willen investeren in een rendabele, schaalbare en toekomstbestendige business.

Overig

De ideale koper is een ondernemende professional die affiniteit heeft met marketing en direct klantcontact. Je hebt het vermogen om tijd te investeren om de formule verder uit te bouwen en te laten groeien. Ervaring met digital marketing of direct mail is een pre, maar geen vereiste. Belangrijker is dat je beschikt over een hands-on mentaliteit en een scherp oog voor efficiëntie en resultaatgericht werken. Deze kans is ideaal voor een ondernemer die een bewezen concept wil overnemen met een solide basis en ruimte voor opschaling.