

Profile number

109382

Investeringskans in snelgroeiende filmdistributeur / filmstudio

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

Service industry

Type of company

Media and entertainment

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

€ 100.000 - € 500.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Strategisch marktmomentum

Na het faillissement van een belangrijke speler heeft een nieuwe onafhankelijke distributeur in de Benelux razendsnel marktaandeel gewonnen. In één jaar groeide het filmaanbod met meer dan 700%, waaronder een eerste eigen productie.

Grote internationale filmstudio's (o.a. Lionsgate en Paramount) hebben inmiddels samenwerking aangeboden.

Rendabel model met snelle cashflow

De onderneming verdient via bioscoop, TVOD (Transactional Video on Demand) en SVOD (Subscription Video on Demand).

Bij bioscoopreleases wordt gemiddeld 38% van de kaartprijs ontvangen. TVOD en SVOD leveren tussen de 50% per transactie en vaste bedragen tot €500.000 per titel op.

Unique selling points

Bewezen omzetpotentieel

De verwachte bioscoopomzet in 2025 bedraagt €3 miljoen. Extra inkomsten uit streamingdeals kunnen dit bedrag ruim verdubbelen.

Alleen al drie SVOD-deals met platforms als Netflix of Amazon vertegenwoordigen een extra omzetpotentieel tot €1,5 miljoen.

Other

Kapitaalbehoefte om films te acquireren

Per titel is kapitaal nodig om rechten veilig te stellen. Het gaat om bedragen tussen €25.000 en €150.000 per film. Investerings worden gekoppeld aan specifieke titels en zijn eventueel kortlopend. Volledige transparantie in rapportage en opbrengsten.

Daarnaast is aandelenparticipatie bij een substantiële kapitaalinbreng zeker bespreekbaar.