

Profiel nr.

109355

Webshop in artikelen ten behoeve van toegangssystemen (zoals slagbomen, garagedeuren, industriële deuren en hekwerken)

Gevestigd in

Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Webwinkel

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 250.000 - € 500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Aanbod

Het betreft een webshop met een ruim assortiment in elektronische apparatuur (met name deuraandrijvingen en toebehoren) voor het aansturen en aandrijven van vele verschillende garage- en bedrijfsdeuren inclusief de nodige hardware (motoren, besturingen, beveiligingen en spare parts) van diverse merken. In de afgelopen jaren

heeft de webshop een uitstekend trackrecord en goede vindbaarheid opgebouwd. Vanaf 2024 is er meer focus geweest op de B2B markt wat geleid heeft tot lagere kosten door grotere bestel volumes per order en minder handeling. Netto omzet en winstgevendheid zijn daardoor stijgend.

Omschrijving van de onderneming

De belangrijkste kenmerken zijn:

- Activiteiten zijn niet locatie gebonden
- Actief in de B2B en B2C markt, met de focus op B2B
- Tussen de 50/80 m2 nodig excl. kantoorfunctie
- Actief binnen de EU
- Benodigde formatie van alle activiteiten betreft ca. 1,0 FTE

Onderscheidend vermogen

Bijzonderheden

Actief in een sterk groeiende markt van automatisering en digitale technieken (smartphones) waarbij ook nog eens de benodigde hardware geleverd wordt. One-stop-shopping gehalte groot binnen het marktsegment waarbinnen deze webshop opereert.

Mogelijke koopreden

Deze onderneming is met name interessant voor strategische partijen die extra volume/omzet zoeken waarbij direct het voordeel van personeelskosten en huisvestingskosten tot synergie leiden.

Overig

Reden van verkoop

De verkoper wenst zich te concentreren op zijn hoofdactiviteiten waarbij deze webshop minder passend is geworden. Daarnaast zijn er ook persoonlijke omstandigheden zoals leeftijd en gezondheid die een rol spelen.

Financiële kengetallen

Omzetniveau actueel is ca. €480.000 op jaarbasis met voldoende groeimogelijkheden. Prognose voor geheel 2025 is een omzet van €505.000,- en een brutomarge van 44%. Het huidige voorraadniveau van het gehele assortiment neemt een positie in van € 338.000. Naar verwachting groeit de omzet ten aanzien van de B2B markt door naar ca. +/- 60% van de totale omzet. De huidige DGA heeft ook een start gemaakt vanaf 2024 om de voorraadniveau af te bouwen naar een meer gebruikelijk niveau.