

**Profiel nr.**

109314

**Padelplatform voor de wereldwijde padelcommunity op zoek naar (co)-investeerdere****Gevestigd in**

Nederland

**Algemene informatie****Branche**

ICT-Dienstverlening

**Soort bedrijf**

Platform / website

**Rechtsvorm:**

BV

**Transactievorm**

Nader te bepalen

**Levensfase onderneming**

Startend

**Aantal medewerkers (in FTE)**

&lt; 5

**Type koper:**

- Strategische overname
- Investeerder

**Financiële informatie****Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

**Indicatie overnamebedrag**

€ 0 - € 250.000

**Resultaat voor belasting**

Vertrouwelijk

**Bedrijfshistorie / achtergrond**

Bij dit community sporttech platform is een ambitieus initiatief opgericht met als doel de gehele padel community te verbinden. Hun missie is om één gebruiksvriendelijke ervaring/platform te bieden voor het kunnen organiseren en boeken van alle padelbanen overal ter wereldwijd, met een startpunt in Nederland.

De onderneming is onlangs live gegaan. Voor 2025 wordt een beperkte omzet verwacht van +/- EUR 17.000. Voor 2026 wordt een groei verwacht naar een omzet van +/- EUR 550.000.

Sinds de lancering van de app is er een indrukwekkende groei gezien, met inmiddels +/- 3.500 downloads. Deze groei verloopt steeds meer organisch, wat de populariteit en de waarde van het platform onderstreept.

Afgelopen jaar is het ook erkend als een van de top 10 wereldwijde startups in de padelsector, wat de toewijding en innovatiekracht in deze snelgroeiende sport benadrukt.

Parallel profileert het platform zich ook als de one-stop-shop wat betreft padelproducten en/of padeldiensten. Hierdoor kunnen gebruikers gemakkelijk zoeken, filteren en boeken in de onderstaande segmenten:

(1) Padel Reizen:

Zoeken en boeken van de beste padel reizen bij geverifieerde reisorganisaties.

(2) Padel Producten:

Zoeken uit duizenden artikelen aangeboden door aangesloten (padel)merken.

(3) Padel Trainingen:

Zoeken en boeken van padeltrainingen per regio met geverifieerde padeltrainers.

(4) Padel Accommodaties:

Wereldwijd zoeken en boeken van de beste accommodaties met padel faciliteiten.

Momenteel zijn ze aan het integreren met meerdere grote Booking Management Systemen uit Nederland, waardoor ze aan het eind van het jaar een volledige dekking in Nederland hebben geprojecteerd. Hierdoor kunnen spelers vanuit één app snel een baan boeken en een match organiseren door heel Nederland.

Parallel sluiten zich steeds meer padelreisorganisaties aan bij de onderneming om hun padelreizen aan te bieden via het platform. Hier zijn al concrete contracten/opdrachtovereenkomsten mee getekend.

## Unique selling points

### USP's:

- First to market. Een one-stop-shop om je padelwedstrijd te organiseren en boeken EN om al je padelgerelateerde producten en/of diensten te zoeken en boeken.
- Het aanbieden van een dashboarding tool voor de partners waarbij alle administratieve taken uit handen worden genomen en zij zich kunnen focussen op hun core business.
- Actieve API integraties met meerdere Booking Management Systemen in Nederland.
- Concrete interesse vanuit de markt voor de padelreizen waar contracten voor zijn getekend.

De onderneming is op dit moment gefinancierd door de founders, die naast veel tijd en energie zelf al EUR 35.000 in de onderneming hebben gestoken. Daarnaast zijn er reeds toezeggingen vanuit meerdere informals

die een deel van de financieringsbehoefte voor zich nemen. De contracten hiervoor zullen op korte termijn worden opgemaakt.

## Overig

Investeringsbehoefte:

De founders zijn op zoek naar 12 maanden aan funding. De financieringsbehoefte bedraagt EUR 150.000. De minimale ticketsize bedraagt EUR 50.000.

Dit wordt als volgt gebruikt:

- Software development;
- Social media presence en strategie-optimalisatie;
- Sales (customer support en het onboarden van partners);
- Compliance mbt het verwerken van data.

Gewenste competenties investeerder:

De ideale investeerder houdt van een sportieve uitdaging en/of heeft:

- Kennis heeft van community platformen & Engagement;
- Kennis heeft van marktplaatsen;
- Kennis heeft van marketing;
- Kennis heeft van E-commerce;
- Nationale of internationale connecties heeft binnen de padelwereld

Ervaring founder(s):

De twee jonge en ambitieuze founders hebben een achtergrond bij de Big4 kantoren met expertise in IT Risk Management en Accountancy. Beide zijn sterk in het verbinden van mensen en organisaties om synergie te creëren.

In de Raad van Advies zitten diverse ervaren (tech)ondernemers die reeds meerdere succesvolle exits hebben gemaakt.