

Profile number

109082

De webapp voor persoonlijke en bedrijfsontwikkeling zoekt (angel) investeerder(s)

Located in

Netherlands

Personal data

Sector

IT service

Type of company

Website

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Starting

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 0 - € 100.000

Asking price

€ 0 - € 250.000

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Het bedrijf waar het hier over gaat is er voor mensen, teams en bedrijven die graag stappen voorwaarts in hun werk en leven willen zetten en daar begeleiding bij zoeken.

Dit bedrijf heeft een uitgebreide webapp ontwikkeld in combinatie met een vorm van begeleiding die uitgaat van authenticiteit.

Authenticiteit staat hierbij voor originaliteit – van origine of oorspronkelijkheid – en oprecht zijn.

De app en werkwijze richt zich op het totaal.

Dit betekent dat de begeleiding zich richt op:

- werk en privé
- de organisatie intern
- de sociaal maatschappelijke rol die medewerkers, teams en het bedrijf als geheel naar buiten toe hebben
- het welzijn en de belangen van klanten, leveranciers en andere belanghebbenden in de waardeketen/het ecosysteem waar de individuele deelnemers, de verschillende teams en het bedrijf als geheel deel van uitmaken.

In het eerste jaar wordt bij 70 zakelijke deelnemers voor het implementatieprogramma in combinatie met de app het break-even punt bereikt.

Er zijn reeds enkele betalende pilotklanten aangesloten per heden. De huidige MRR bedraagt +/- EUR 5.000.

Business model:

De app en werkwijze is geschikt voor bedrijven van 20 tot 200 medewerkers. Bedrijven betalen een vast bedrag per maand aan abonnementskosten en een vast bedrag per medewerker voor eenmalige implementatiekosten voor het implementatieprogramma.

De capaciteit van dit bedrijf bedraagt tussen 100 en 200 zakelijke deelnemers per jaar voor het implementatieprogramma, afhankelijk van de bedrijfsgrootte van de klanten die bediend worden.

Deze deelnemers zullen tijdens en na afronding van het implementatieprogramma ook een abonnement hebben op de app.

Bij het berekenen van de maximale capaciteit voor het implementatieprogramma is een ruime dag per week vrij gehouden voor overige doorlopende werkzaamheden.

Unique selling points

Ervaring founder(s):

Ondernemer 1 is een bedrijfskundige met een therapeutische achtergrond in het begeleiden van mensen, teams en organisaties.

Hij heeft 7 jaar ervaring als Algemeen Directeur van een IT-bedrijf met 50fte. 11 jaar ervaring met het begeleiden van start-ups. Ruim 5 jaar ervaring in Management Consultancy op het snijvlak van CRM en ICT in het MKB en

bij grote bedrijven (ING, KPN en Ministerie van Buitenlandse zaken).

7 jaar ervaring als therapeut met een eigen praktijk in de begeleiding van persoonlijke ontwikkeling. Daarnaast ruime ervaring met marketing en sales.

Ondernemer 2 is een holistisch therapeut met een biologisch milieukundige achtergrond.

Zij heeft meer dan 20 jaar ervaring in haar eigen praktijk met het begeleiden van mensen in hun persoonlijke ontwikkeling met diverse problematiek buiten het zorgverzekeringsstelsel om.

Zij heeft 2 jaar ervaring met testen van ICT-toepassingen in grote bedrijven. Daarnaast ruime ervaring met de bouw van websites en het ontwerpen en vormgeven van functies in ICT-toepassingen.

De ondernemers ontwerpen alle functies in eigen beheer en schrijven alle inhoud uit de app in eigen beheer.

Other

Investeringsbehoefte:

1. Ontwikkelkosten app 45.000,- euro
2. Salariskosten 35.000,- euro
3. Marketingkosten introductie 30.000,- euro
4. Kosten mobiel kantoor 30.000,- euro
5. Onvoorzien 10.000,- euro

Totaal benodigd: 150.000,- euro

Het bedrijf verwacht na deze laatste investeringsronde de komende vijf jaar geen grote investeringen meer nodig te hebben.

Gewenste competenties investeerder:

- Een sterke drijfveer om te werken en leven vanuit plezier, voldoening, zelfredzaamheid en authenticiteit
- Interesse in innovatieve werkwijzen die uitgaan van het totaal, deeloplossingen combineren en integreren en op nieuwe manieren de markt betreden
- Het belang erkennen van de rol van een extern en onafhankelijk vertrouwenspersoon bij de begeleiding van

de ontwikkeling van mensen in bedrijven

De ondernemers zijn op zoek naar een business Angel(s) met hart voor de beschreven manier van ondernemen en het bijdragen aan sociaal maatschappelijk relevante ontwikkelingen.