

Profiel nr.

108903

Dit profiel is verkocht of niet meer actief. Bekijk ons actuele aanbod hier.

Operationeel Directeur (MBI/O) zoekt bedrijf in Zuid Nederland

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Algemene informatie**Branche**

- Industrie
- Bouw
- Transport

Soort bedrijf

- Aannemingsbedrijf
- Afwerkingsbedrijf
- Installatiebedrijf
- Grond, water- en wegenbouw
- Beroepsgoederenvervoer over de weg
- Binnenvaart
- Taxibedrijf
- Electrotechnische industrie
- Voedingsindustrie
- Meubelindustrie
- Grafische industrie
- Machine industrie
- Metaalproducentenindustrie
- Verpakkingsindustrie
- Kunststof- en rubberverwerkende industrie
- Martitieme en scheepsbouw industrie
- Kleding- en textielindustrie
- Houtverwerkende industrie
- Overig
- Automotive
- Bouwindustrie
- Chemische industrie
- Glas, aardewerk & cementindustrie
- Leerindustrie
- Lucht en ruimtevaartindustrie
- Farmaceutische industrie
- Nanotechnologie
- Papierindustrie

- Recycling industrie
- Medische hulpmiddelen industrie

Rechtsvorm:

- Eenmanszaak
- VOF
- BV
- NV
- N.v.t.
- Buitenlandse rechtsvorm

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

- Startend
- Groeiend
- Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

10 - > 50

Type koper:

MBI kandidaat

Financiële informatie**Omzet indicatie**

> 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € > 5.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € > 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Gezocht wordt naar een maak-, productie-, service, installatie- of onderhoudsbedrijf in het zuiden van het land. Een bedrijf dat behoefte heeft aan een stevige operations man om mee te ondernemen en om de organisatie te optimaliseren dan wel uit te bouwen. De zoekende partij heeft ervaring in diverse (technische) branches.

Na diverse rollen te hebben bekleed in het bedrijfsleven en organisaties verder te heb geholpen is de ambitie daar om het nu zelf te doen. Een eerste stap is een aantal jaren geleden gezet met mijn huidige interim eenmanszaak als verander- en operationsmanager. In deze rol blijf je echter altijd een externe. Het is dan altijd weer de vraag of de ingezette route volgehouden kan worden en je neemt altijd weer afscheid van de mensen.

Tijd om op zoek te gaan naar de juiste ondernemer met het juiste bedrijf om een samenwerking, transitie en overname of partnership aan te gaan. Ik heb ruim twintig jaar operationele ervaring binnen productie-, servicebedrijven en projectorganisaties en was daarin verantwoordelijk voor afdelingen als:

projectmanagement, clientmanagement, werkvoorbereiding, planning, hr, bedrijfsbureau, administratie, productie, logistiek, magazijn, montage en buitendienst.

Onderscheidend vermogen

Ik ben een resultaatgerichte initiator en bouwer, met talent voor creatieve oplossingen en gevoel voor mensen. Technisch geschoold (werktuigbouwkunde) en commercieel gevormd. Altijd met de drive om personen en organisaties te laten excelleren. Emotioneel intelligent en analytisch sterk. Authentiek en recht door zee waardoor ik mensen in beweging weet te krijgen en verantwoordelijkheid laat nemen.

Mijn focus ligt altijd "run the business" en "change the business". Korte en langer termijn. In deze rollen heb ik bedrijven en mensen altijd verder mogen helpen in hun ontwikkeling. Transitie, verandering, doorontwikkeling, beweging is wat ik breng. Juist op het snijvlak van mens en proces voel ik mij als een vis in het water.

Overig

Ik vind drie zaken belangrijk in een commitment als deze. In volgorde van belangrijkheid:

1. potentie in samenwerking met verkoper (compagnon) op basis van klik
2. potentie in product of dienst op basis van ratio
3. potentie in product of dienst op basis van gevoel

Hierbij geniet een traject met een aanlooperperiode in de rol van COO/MO de voorkeur (management buy out / earn out).