

Profiel nr.

108890

Technisch detacheringsbureau (MBI-kandidaat)

Gevestigd in

Zuid-Nederland

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Uitzenden, detacheren

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

Al meer dan twintig jaar verbindt deze organisatie technische professionals en opdrachtgevers. Met duurzame relaties als prioriteit, techneuten in de werving en selectie en een neus voor onderhandelen weet het team zich te positioneren in een dynamische markt. Het team heeft een gedeelde ambitie om te groeien en is daarom op zoek naar extra commerciële slagkracht om de volgende groeifase te ondersteunen.

Na investeringen in een nieuw kantoorpand is de organisatie klaar om de nieuwe fase van groei in te gaan. Door

hun uitgebreide technische kennis en jarenlange ervaring, weten ze de juiste match te maken tussen technische professionals en opdrachtgevers, zowel voor vaste als tijdelijke posities. De onderneming is trots op hun persoonlijke benadering en hun passie voor techniek, wat hen een betrouwbare partner maakt voor technische projecten. Reden van (gedeeltelijke) verkoop; Vanwege de leeftijd van de DGA is dit het ideale moment om stapsgewijs nieuw management te introduceren in de organisatie en daarmee de continuïteit en toekomstbestendigheid van het bedrijf te waarborgen.

Onderscheidend vermogen

- Ruime ervaring: 20+ jaar ervaring in techniek
- Vakkundigheid: jarenlange persoonlijke ervaring als technische detacheerders in het team van recruiters
- Werkcultuur: Kern team +10 jaar samen
- Langdurige klantrelaties: zowel met de professionals als opdrachtgevers
- Flexibiliteit: Een bewezen trackrecord in het navigeren en inspelen op veranderende marktdynamieken

Overig

Zoekprofiel; Wij zijn op zoek naar een commercieel sterk individu of organisatie die bereid is op korte termijn of gefaseerd een minderheidsaandeel te verwerven met gebruik van eigen of externe financiering. Kennis van detachering en/of techniek is hierbij een duidelijke pre. In deze rol ben je verantwoordelijk voor het realiseren van de match tussen professionals en opdrachtgevers, evenals voor de strategische groei van de onderneming. Met jouw energie, strategisch inzicht en commerciële leiderschap draag je actief bij aan de verdere ontwikkeling en groei van de organisatie, terwijl je de praktische en pragmatische bedrijfscultuur behoudt. Je combineert hierbij een sterke strategische visie met een hands-on aanpak.