

Profiel nr.

108831

Ontwerp, productie en verkoop appendages**Gevestigd in**

Zuid-Nederland

Algemene informatie**Branche**

Industrie

Soort bedrijf

Metaalproducentenindustrie

Rechtsvorm:

BV

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

> 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming kent een lange historie (ca. 14 jaar) en is gedurende deze periode uitgegroeid tot een bedrijf met een goede en gevestigde naam in Nederland en daarbuiten. De activiteiten worden uitgevoerd vanuit een representatief bedrijfspand met zeer goede ontsluitingen op een tweetal snelwegen.

De huidige activiteiten van de onderneming bestaan uit het ontwerpen/aanpassen (veelal op klantspecificatie), verkopen en laten produceren van artikelen welke hun toepassing vinden in o.a. de productie van cv-installaties,

warmtepompen, sanitaire voorzieningen, etc.

De vervaardiging van deze producten wordt uitbesteed aan diverse gerenommeerde producenten met activiteiten op het gebied van warm persen, frezen, draaien, gieten alsmede op het vlak van oppervlakte behandeling van deze producten.

De omzet wordt gerealiseerd bij een groot aantal industriële klanten, hoofzakelijk in Nederland, Duitsland en België.

Onderscheidend vermogen

Om tot de best mogelijke oplossing voor haar opdrachtgevers te komen wordt reeds in een vroeg stadium samengewerkt met (een van) de producerende leveranciers van de onderneming, waarbij de lijnen zo kort mogelijk worden gehouden teneinde een kwalitatief hoogwaardig product te kunnen leveren en de levertijden kort te houden. Daarnaast resulteert deze aanpak niet zelden in een oplossing voor de opdrachtgever welke efficiënter en kostengunstiger is.

Overig

Gelet op de leeftijd van één van de DGA's en het feit dat er intern (noch binnen de familie noch bij de werknemers) geen opvolging voorhanden is, in combinatie met het streven de continuïteit van de onderneming te waarborgen, heeft de leiding besloten de onderneming aan een derde ter (geleidelijke) verkoop aan te bieden.

Verkopers willen de verkoop zodanig vormgeven dat zij na de transactie, tegen nader overeen te komen voorwaarden en gedurende een nader overeen te komen periode, werkzaamheden voor de onderneming blijven verrichten om zodoende alle medewerking te verlenen aan een zo goed als mogelijke overdracht van de activiteiten naar een nieuwe eigenaar.