

Profiel nr.

108345

Aandeelhouder gezocht, 25% rendement, na 2,5 jr exit**Gevestigd in**

Limburg

Persoonlijke gegevens**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 100.000 - € 250.000

Indicatie overnamebedrag

€ 100.000 - € 250.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Ondernemer heeft 10 maanden geleden een franchisehouderschap gekocht van een business coachingsformule om te ontwikkelen. De coachingsformule is 's werelds grootste trainings- en coachingsbedrijf voor MKB-ondernemers en is actief in 80 landen met meer dan 1000 kantoren.

De formule is 30 jaar actief zodat het faalrisico uiterst beperkt is. In het te franchisen gebied zijn 50.000 MKB-ondernemingen gevestigd. Het franchiseconcept heeft voor elke omvang van een onderneming een passend

product voorhanden.

De franchiseformule heeft een ongekennde hoeveelheid informatie om ondernemers van elke omvang te trainen en te begeleiden naar een meer winstgevendere exploitatie bij minder werkdruk.

De omzet is inmiddels van aardige omvang doch de exploitant wil deze verdubbelen en benodigd hiervoor kapitaal voor inzet van meerdere marketingmiddelen. De huidige omzet is de afgelopen 10 maanden gewerkt met slechts één leadgenerator. De exploitant heeft een tweede leadgenerator inmiddels ingevoerd en wil nog een 3e en 4e invoeren.

Gezocht wordt naar een cumulatief preferent aandeelhouder die 15.000 Euro kapitaal inbrengt. Deze ontvangt gedurende een periode van maximaal 2,5 jaar een gemiddeld jaarrendement per jaar van 25% (1% per maand uitbetaald als voorschot dividend). Indien gewenst kan aanvullend gekozen worden voor gewone aandelen voor een aanzienlijk hoger rendement. De exit is na 2,5 jaar door inkoop van de aandelen. Het rendement wordt in de vorm van een dividendvoorschot maandelijks voldaan, de rest bij exit. Een pitchdeck is beschikbaar op aanvraag.

Onderscheidend vermogen

Komend jaar zal de ondernemer ook bedrijfsoverdracht toevoegen aan businesscoaching met een unieke methode die niet wordt toegepast in de markt. De ondernemer heeft eerder een 5-tal jaren bedrijfsoverdracht van MKB ondernemingen gedaan. Als nieuw product bij businesscoaching zal ook worden gehanteerd: voorbereiding van bedrijfsverkoop.

De focus van de onderneming is momenteel gericht op; (1) uitbreiding bestaand klantenbestand, (2) productontwikkeling en (3) uitbreiding met 2 businesscoaches.