

Profiel nr.

108176

Backoffice-dienstverlener voor intermediairs & ZZP

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 50

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 5.000.000 - € 10.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 10.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € > 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Voor onze klant zijn wij op zoek naar ondernemingen ter overname, die zich richten op backoffice diensten voor intermediairs en ZZP'ers. De gezochte ondernemingen hebben kwaliteit hoog in het vaandel staan. Bij voorkeur hebben de bedrijven behoefte aan uitbreiding van kennis en specialisaties. Door gebruik te maken van schaalvoordelen kan dit versneld bewerkstelligd worden. Het overnemen van activiteiten en medewerkers is eveneens mogelijk.

Gezocht wordt naar bedrijven die actief zijn in één of meerdere van de onderstaande disciplines:

- Contractbeheer
- Urenverwerking
- Verloning
- Ziekteverzuim beheer
- Facturatie / debiteurenbeheer
- Voorfinanciering

De kopers zijn actief als all-in backoffice-dienstverlener, exclusief voor organisaties in de flexmarkt en ZZP-ers. De organisatie is ontstaan vanuit een uitzendorganisatie en kent daarom de 'pijnen' en behoeftes van intermediars. In 2023 heeft de organisatie de eerste transactie van haar actieve Buy & Build-strategie succesvol voltooid. Momenteel is de organisatie op zoek naar zelfstandige backoffice-dienstverleners ter overname om de groei en professionalisering van haar aanbod te versnellen.

- Opgericht in 2015 en inmiddels uitgegroeid tot een toonaangevende organisatie met circa 50 werknemers en 7000+ flexwerkers onder beheer.
- De organisatie telt drie aandeelhouders.

Onderscheidend vermogen

De koper is voornemens de leidende backofficedienstverlener van Nederland te zijn. Door middel van strategische overnames wil de organisatie de groei versnellen. De koper voegt waarde toe door schaalvoordelen en synergiën te benutten.