

Profiel nr.

108096

Uitzendbureau

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Algemene informatie

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Uitzenden, detacheren

Rechtsvorm:

- Eenmanszaak
- VOF
- BV
- NV
- N.v.t.
- Buitenlandse rechtsvorm

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie
- Nader te bepalen
- (Juridische) fusie

Levensfase onderneming

- Startend
- Groeiend
- Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

0 - > 50

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 1.000.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € > 5.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € > 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Profiel gezochte onderneming: de onderneming die gezocht wordt, is een uitzendbureau met de focus op

logistiek en productie (met goede naam en faam) die de regionale markt bedient.

En daarbij gebruik kan maken van niet- of laaggeschoolde tot en met MBO+ medewerkers (arbeidsmigranten) met een gezonde mix van fase 1 tot en met 4. Een certificering is een pré, maar geen vereiste.

Omvang: wat betreft de omvang van de beoogde overname wordt gezocht naar een onderneming met een jaarlijkse omzet van circa € 1.500.000 tot € 3.000.000.

Locatie: de gezochte onderneming bevindt zich in de regio Zuid-Nederland, waarbij de grens Rotterdam/Arnhem wordt aangehouden.

Profiel koper: onze opdrachtgever heeft een middelgrote uitzendorganisatie opgebouwd, zowel door het zelf opzetten en uitbouwen als door overnames. De onderneming is de afgelopen jaren gegroeid naar een omzetniveau van ca. € 20 miljoen (prognose 2024). De groei ontwikkeling wil hij verder doorzetten door middel van het overnemen van relatief kleinschalige uitzendbureaus, die het bestaande netwerk van kantoren in Polen en Zuid-Nederland kunnen uitbreiden.

De kracht van onze opdrachtgever is dat hij zelf de eerste periode na overname zich operationeel inzet waarna hij – in overleg met het bestaande team – ofwel 1 van de bestaande medewerkers laat doorgroeien of een medewerker van buitenaf aantrekt ter versteviging van het team en ter opvang van de verkopende DGA. Ergo: oprechte aandacht voor het team en persoonlijke betrokkenheid.

De bestaande klanten van onze opdrachtgever hebben veelal meerdere vestigingen door het land waardoor het overgenomen uitzendbureau direct kan groeien en meer omzet kan verwerven. Kortom: er zijn mogelijkheden om synergievoordelen te behalen.

Unique selling points

Transactievorm: de voorkeur gaat uit naar een volledige overname (100%). Zowel een activa/passiva transactie als een aandelenoverdracht is bespreekbaar. Opdrachtgever heeft de voorkeur voor een overdrachtsperiode van 2 tot 3 maanden. Andere opties zijn bespreekbaar.

Opmerkingen: onze opdrachtgever heeft zijn buy-and-build strategie voorbesproken met de huisbankier die achter deze plannen staat. Zo ook kan – indien nodig – geleund worden op een bekende investeringsmaatschappij om de overname mogelijk te maken.

Reacties worden zeer vertrouwelijk behandeld, desgewenst wordt op voorhand een geheimhoudingsovereenkomst getekend.