

## Profiel nr.

107794

## Content management applicatie, voor Sales en Marketing activiteiten (SaaS-oplossing)

### Gevestigd in

West-Nederland

### Ook interessant voor

- Midden-Nederland
- Noord-Nederland
- Oost-Nederland
- Zuid-Nederland

## Algemene informatie

### Branche

ICT-Dienstverlening

### Soort bedrijf

Software ontwikkeling

### Rechtsvorm:

BV

### Transactievorm

Nader te bepalen

### Levensfase onderneming

Groeiend

### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

## Financiële informatie

### Omzet indicatie

€ 250.000 - € 500.000

### Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

### Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

## Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming heeft in de afgelopen jaren een eigen softwareprogramma ontwikkeld voor organisaties waarbij

de afzonderlijke Sales-, CRM- en Marketing-processen zijn geïntegreerd in één app. De app is ontwikkeld vanuit de gebruiker, bevat veel mogelijkheden om te configureren en is modulair opgebouwd. De app kan zowel 'stand-alone' als gekoppeld met andere softwaresystemen gebruikt worden.

#### Financieel:

Vanuit jaar 2019 heeft een sterke uitrol van de applicatie plaatsgevonden. Omzet in jaar 2023 meer dan € 310.000 met een uitstekende winstgevendheid. Business model is gestoeld op abonnementen (fees per gebruiker en devices), derhalve grotendeels recurring.

#### Bijzonderheden:

De applicatie heeft zich middels bij een groot aantal opdrachtgevers bewezen en is klaar voor stevige uitrol in de markt en is eenvoudig te in gebruik te nemen door MKB(+)-bedrijven (met eventueel customised aanpassingen indien gewenst). API's zijn aanwezig zodat koppelen met andere (ERP-, CRM-, Marketing-)systemen mogelijk is.

De applicatie is in eigen beheer ontwikkeld. In de tweede helft van vorig jaar is al het onderhoud en ontwikkeling ondergebracht bij twee gerenommeerde softwarebedrijven. Beide bedrijven zijn state-of-art en werken met ervaren Nederlandse developers.

## Onderscheidend vermogen

#### Reden voor verkoop:

De huidige ondernemer heeft de applicatie gebracht waar het nu is en ziet dat het succesvol uitrollen hiervan meer vraagt dan de beperkte autonome eigen groei die ondernemer nu kan ontwikkelen. Hij zoekt daarom een partij die de potentie versneld kan realiseren door middel van een overname.

#### Mogelijke koopredenen:

Dit bedrijf is uitermate geschikt voor IT- / softwarebedrijven die momenteel ERP-oplossingen of andersoortige Sales- / marketingprogramma's op de markt brengen. De applicatie is een ideale uitbreiding op de door haar aangeboden diensten.

Tevens is het profiel interessant voor ondernemers die een focus hebben op marketing, contentmanagement en sales activiteiten. De eigenaar heeft het product geheel klaar gemaakt voor grotere uitrol, waar hij de commerciële en organisatorische kracht niet voor heeft.