

Profiel nr.

107599

Patent puinverwerking naar Grondstof op Locatie

Gevestigd in

Nederland

Algemene informatie**Branche**

Bouw

Soort bedrijf

Grond, water- en wegenbouw

Rechtsvorm:

N.v.t.

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

0

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

€ 500.000 - € 1.000.000

Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Onze opdrachtgever heeft een hulpmiddel (Bucket Crusher) ten behoeve van de verwerking van puin op locatie ontwikkeld, in een Proof of Concept uitgewerkt en o.a. in Nederland gepatenteerd. Met dit hulpmiddel wordt het te verwerken puin (beton, straatstenen, rioolbuizen, trottoirbanden, tegels etc) direct ter plaatse geconverteerd naar ontijzerde grondstof in de vorm van BSB en CE gecertificeerde korrel welke direct gebruikt kan worden. Hierdoor bespaart de aannemer ca 100% op de kosten van logistiek en stortkosten en nog eens ca 100% inkoop van gecertificeerde grondstof. De EMVI footprint van de aannemer, met name qua uitstoot CO2, vermindert bij toepassing van deze techniek drastisch, hetgeen met name bij overheid gerelateerde projecten thans per dag zwaarder weegt en doorslaggevend zal zijn bij de toewijzing van projecten. De aannemer die over dit

gepatenteerd hulpmiddel beschikt:

1. bespaart zeer fors op de kosten (ca 200%)
2. zal aanbestedingen winnen op basis van footprint; zeer forse reductie CO2

Voorname kan direct aangetoond worden. Opdrachtgever wenst het NL Patent te verkopen onder passende voorwaarden.

Unique selling points

NB. Toepassing van deze Crusher vergroot de kans op verwerven van project op EMVI basis. EMVI :Economisch Meest Voordelige Inschrijving. Een aanbesteding wordt niet op de laagste prijs gegund. Met EMVI toetst de aanbestedende dienst zich op kwaliteit op basis van een plan van aanpak en footprint. Hiervoor dit plan krijg je een cijfer dat wordt gewogen t.o.v. de aangeboden prijs. De partij met de beste prijs-kwaliteits ratio wint de aanbesteding. EMVI-criteria, naast de kostprijs

- Duurzaamheid
- Innovatie
- Kwaliteitsmanagement
- Omgang met en invloed op de omgeving: vooral bij bouwprojecten