

Profiel nr.

106777

IT dienstverlener met een focus op werkplek-infrastructuren**Gevestigd in**

Midden-Nederland

Persoonlijke gegevens**Branche**

ICT-Dienstverlening

Soort bedrijf

ICT dienstverlening

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

5 - 10

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

De IT-dienstverlener gevestigd in het midden van het land levert, installeert, onderhoudt, monitort en biedt advies en support voor werkplekken en bijbehorende infrastructuur. Dit omvat ondermeer netwerkbeheer, back-up online, cloud-oplossingen, servers en cyber security-oplossingen. Het bedrijf wordt gekenmerkt door de 'afspraak is afspraak' mentaliteit met zeer capabele werknemers waarbij de opdrachtgever wordt ontzorgd. Met de circa 8 werknemers wordt een omzet van ruim € 1.650.000 gerealiseerd met een flink aandeel deel recurringomzet. Tot de opdrachtgevers behoren een goede mix aan zakelijke opdrachtgevers verdeeld over diverse branches (ondermeer gezondheidszorg en accountancy).

Onderscheidend vermogen

Reden voor verkoop en geschikt voor:

De DGA wenst zijn onderneming middels een aansluiting bij een grotere organisatie te verstevigen en de volgende groeifase inzetten. Gelet op de aard en omvang van de over te nemen onderneming lijkt een strategische partij als koper het meest passend.

De ondernemer wil het bedrijf volledig (100%) verkopen, waarbij het volledige bedrijf wordt overgedragen aan de nieuwe eigenaar.

Fase bedrijf

De onderneming heeft staat aan de vooravond van een verdere groeifase, door de ontwikkelde dienstverlening neemt de omzet (en de winstgevendheid nog sneller) toe. De ondernemer wenst de aanwezige verdere groeiopties niet zelf meer te benutten maar over te laten aan een strategische koper of een investeerder om het bedrijf naar het volgende niveau te tillen.

Transactievorm

De verkopende ondernemer geeft de voorkeur aan een aandelentransactie, waarbij u aandeelhouder wordt van de huidige onderneming. Een activa-transactie is bespreekbaar.

Belangstelling? Na ondertekening van een geheimhoudingsovereenkomst wordt meer informatie beschikbaar gesteld in de vorm van een informatiememorandum.