

Profiel nr.

106724

Matchmaking platform tussen ondernemers en investeerders/zakelijke dienstverleners**Gevestigd in**

Nederland

Persoonlijke gegevens**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Startend

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 0 - € 100.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

De onderneming is een snel groeiend niche, beleggers/investeringsplatform wat middels matchmaking start- en scale up ondernemers koppelt aan investeerders.

De onderneming is ruim drie jaar geleden opgericht en heeft inmiddels een zeer goede naam en positie opgebouwd in Nederland. Met op dit moment een bereik van ruim 300 ondernemersprofielen en aan de andere

kant ruim 3.000 ingeschreven investeerders in bedrijven.

Team:

Het team bestaat naast de twee founders uit 2 werknemers, waaronder 1 full-time platformmanager en een part-time ontwikkelaar.

Het personeel kan in overleg wel/niet worden overgenomen.

Vanuit de aangeboden producten en gemaakte matches wordt omzet behaald, daarnaast zijn er nog advertentie-inkomsten en worden er leads doorgegeven aan aangesloten partners waarvoor zij een vergoeding betalen.

De onderneming heeft diverse, zeer generieke (internationale) domeinnamen, in bezit waarop meerdere platforms zoals degene die nu in gebruik is gebouwd kunnen worden. De internationale versie van de website / het platform staat sinds kort ook in een eerste versie online.

Onderscheidend vermogen

USP:

- Zeer grote database aan investeerders;
- Geoptimaliseerde, grotendeels geautomatiseerde integratie tussen Hubspot en Wordpress;
- Zeer hoge SEO-score op de relevante zoektermen;
- Enkele duizenden volgers op de relevante social media kanalen (LinkedIn en Facebook).

Overig

Het platform is uitermate geschikt voor een strategische koper die ervaring heeft op het gebied van matchmaking tussen meerdere partijen en het automatiseren van mailflows.

De founders willen zich focussen op andere activiteiten.