

## Profiel nr.

105842

## SaaS oplossing voor inbound en outbound communicatie zoekt actieve investeerder en/of MBI kandidaat

### Gevestigd in

Nederland

### Persoonlijke gegevens

#### Branche

ICT-Dienstverlening

#### Soort bedrijf

Software ontwikkeling

#### Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

#### Transactievorm

Nader te bepalen

#### Levensfase onderneming

Startend

#### Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

#### Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

### Financiële informatie

#### Omzet indicatie

€ 0 - € 100.000

#### Indicatie overnamebedrag

€ 0 - € 250.000

#### Resultaat voor belasting

€ 0 - € 100.000

### Bedrijfshistorie / achtergrond

Meer grip op inbound en outbound communicatie.

Ervaren IT ondernemer heeft een modulaire SaaS oplossing ontwikkeld waarmee MKB ondernemingen meer grip krijgen op hun inbound/outbound communicatie.

De modules zijn zonder training snel te gebruiken door medewerkers en management.

Geschikt voor meerdere sectoren.

De SaaS oplossing is geschikt voor meerdere sectoren in het MKB, onder andere:

- Voor call centers en contact centers
- Voor (juridische) dossiervorming
- Voor optimalisatie van klantenservice en klantervaringen
- Voor verkoop en marketing doeleinden
- Vanwege compliance eisen
- Voor snelle verbetering van producten en services

## Onderscheidend vermogen

Nu op basis van maatwerk, op afzienbare termijn als plug & play oplossing.

Op dit moment wordt per klant gekeken naar een optimale oplossing, via analyse, implementatie en vervolgens de live gang.

De doelstelling is om op afzienbare termijn een plug & play oplossing te ontwikkelen, waarbij de klant (grotendeels) zelf de SaaS oplossing kan implementeren.

## Overig

Actieve investeerder / MBI gezocht.

De minimale kapitaalbehoefte bedraagt 100K Euro. Ondernemer zoekt een actieve investeerder en/of MBI kandidaat, om gezamenlijk de verdere productontwikkeling en vermarkting vorm te geven.