

Vacaturetitel: Extern accountmanager bij grootste overnamesite van Nederland

Salaris: marktconform

Bedrijfsprofiel:

Bedrijventekoop.nl is de grootste overnamesite in Nederland waar vraag en aanbod van te koop aangeboden- en gevraagde bedrijven bij elkaar komen. Met ruim 80.000 bezoekers per maand en 30.000 matches op jaarbasis is zij nog steeds groeiende. Naast Bedrijventekoop.nl zijn er eveneens soortgelijke websites in België, Duitsland en Spanje actief. De organisatie telt thans 25 FTE en heeft duidelijke groeiambities.

Bedrijfscultuur:

Bedrijventekoop.nl biedt een stimulerende en professionele werkomgeving, waarin u alle mogelijkheden krijgt om u te ontplooien, initiatieven te ontwikkelen en eigen verantwoordelijkheden naar u toe te trekken.

Functieomschrijving:

Na een gedegen inwerkperiode wordt u als accountmanager actief voor de verschillende disciplines van Bedrijventekoop.nl. Hierbij wordt van u verwacht dat u nieuwe relaties aanboort en bestaande relaties onderhoudt. De afspraken worden voor u gemaakt. Hierbij behoort heel Nederland tot uw werkgebied.

Functietaken:

- Relatiebeheer en acquisitie;
- Initiëren, opbouwen en onderhouden van contacten met prospects en (potentiële) klanten;
- Plannen en uitvoeren van bezoeken;
- Bezoekrapportages opstellen en opvolgen;
- Marktbewerking.

Functie eisen:

- U beschikt over een afgeronde Hbo-opleiding op commercieel gebied;
- U heeft reeds meerdere jaren ervaring in de commerciële buitendienst;
- U heeft affiniteit met de markt;
- Commerciële gedrevenheid zit u in het bloed en u wilt werken in een omgeving waar eigen initiatief en betrokkenheid kernbegrippen zijn;
- Omdat uw klanten met name uit de dienstverlening komen, is het prettig wanneer u 'feeling' hebt met deze branche.

Solliciteren:

Geïnteresseerd? Dan ontvangen wij graag uw sollicitatie met uw uitgebreide CV. Voor meer informatie over deze functie kunt u contact opnemen met mevrouw Te Vaarwerk.